



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-base-en-italie-epi-f-h-7>

Technico Commercial basé en Italie – EPI F/H

Description

Talents Commerciaux, cabinet de recrutement spécialisé en Commerce et Marketing, vous propose régulièrement des offres d'emploi ciblées sur ces métiers.

NOTRE CABINET RECHERCHE POUR L'UN DE SES CLIENTS, FABRIQUANT D'EPI
POUR CONTRER LE RISQUE CHIMIQUE DISTRIBUÉS DANS LE MONDE ENTIER, UN
TECHNICO COMMERCIAL BASÉ EN ITALIE (H/F).

EN TANT QUE TECHNICO COMMERCIAL BASÉ EN ITALIE (H/F), VOUS SEREZ EN CHARGE DE DÉVELOPPER L'IMPLANTATION, LA NOTORIÉTÉ ET LE CHIFFRE D'AFFAIRES SUR LE MARCHÉ ITALIEN DE LA SOCIÉTÉ.

VOS MISSIONS SONT LES SUIVANTES:

- * Développer le CA de l'entreprise sur le Nord-Est de l'Italie;
- * Être l'interlocuteur des entreprises du secteur industriel et des services de santé;
- * Réalisez un programme de visite de prospection et de suivi de projets;
- * Réunir les décideurs lors de réunions d'information pour détecter leurs besoins et y répondre en proposant la solution la plus adaptée;
- * Réaliser des visites sur site pour recommander les solutions d'EPI correspondantes;
- * Développer la formation des EPI pour les utilisateurs finaux.

LE POSTE EST BASÉ EN ITALIE AVEC DES DÉPLACEMENTS À PRÉVOIR DANS LE NORD-EST DU PAYS. QUELQUES DÉPLACEMENTS EN FRANCE SONT PRÉVUS DANS L'ANNÉE.

Qualifications

ISSU(E) D'UNE FORMATION SUPÉRIEUR (BAC +5) EN COMMERCE INTERNATIONAL,
EN MARKETING OPÉRATIONNEL OU DANS L'UNIVERS DE LA CHIMIE, VOUS JUSTIFIEZ D'UNE PREMIÈRE EXPÉRIENCE DANS LE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL EN BTOB, IDÉALEMENT SUR LE MARCHÉ ITALIEN.

VOUS AVEZ IMPERATIVEMENT UN NIVEAU D'ITALIEN C1 MINIMUM. VOUS PARLEZ

Organisme employeur

Talents Commerciaux

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

95446, NESLES LA VALLEE, NESLES LA VALLEE, France

Salaire de base

40000 € - Salaire de base
50000 €

Date de publication

11 janvier 2026 à 16:03

Valide jusqu'au

10.02.2026

ÉGALEMENT ANGLAIS (NIVEAU B2/C1).

Vous êtes doté(e) d'une forte sensibilité commerciale et avez une culture industrielle marquée, ainsi qu'un goût prononcé pour le challenge.

Volontaire, dynamique et autonome, vous savez gérer vos dossiers de manière rigoureuse.

Vous êtes reconnu(e) pour vos qualités d'analyse, de réactivité et d'organisation.

Votre relationnel et vos facilités à communiquer font de vous un fin pédagogue.

RÉMUNÉRATION: 39KEUR + VARIABLE (10-12KEUR) + 10% DE PRIMES COLLECTIVE.

PARTICIPATION REPRÉSENTANT 1 À 2 MOIS DE SALAIRE.

VOUS SOUHAITEZ REJOINDRE UNE ENTREPRISE RÉPONDANT À UN RÉEL BESOIN
ET INTERVENANT DANS LE MONDE ENTIER? PARLONS-NOUS!