



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-batiment-construction-f-h-8>

Technico-commercial Bâtiment / Construction F/H

Description

Aujourd'hui, nous recherchons pour notre client, reconnu dans son domaine du bâtiment, un(e) Technico-co / Chargé d'affaires (développement commercial) Bâtiment – Construction H/F.

Les missions :

- Votre rôle principal: prospection et vente de bâtiments « standardisés » (rencontre des prospects, répondre au mieux aux attentes et concrétiser la vente).
- Vous allez être un réel acteur de la continuité du développement de mon client (développement commercial)
- Vous allez identifier les potentiels clients et menez à bien la prospection (vous serez accompagné et aidé pour la prospection)
- Vous rencontrez les prospects et veillez à répondre à leur besoin
- Vous montez les dossiers et rédigez les offres en adéquation avec les besoins clients
- Vous réalisez la négociation jusqu'à conclure l'obtention des affaires
- Vous travaillez main dans la main avec le bureau d'études

Mon client intervient sur tous types de bâtiments (dominante orientée sur les bâtiments industriels et commerciaux).

Qualifications

Votre profil ?

- Vous justifiez d'une expérience orientée développement commercial, développement d'affaires (minimum 5 ans)
- Une expérience en commerce B to B est impérative
- Je reste ouverte aux profils ayant une expérience sur les cycles longs de vente hors secteur bâtiment, même si l'expérience en BTP est un réel atout
- Idéalement vous avez travaillé dans le domaine du BTP et plus précisément du bâtiment (idéalement sur des constructions neuves, par exemple clé en main)

Les plus?

- Nous sommes sur une entreprise solide, aux équipes dynamiques et travaillant dans un environnement bienveillant

Organisme employeur

APPROACH PEOPLE
RECRUITMENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69388, LYON 08, LYON, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication

5 janvier 2025 à 20:07

Valide jusqu'au

04.02.2025

- De belles perspectives d'évolutions seront possibles !
- Mon client innove sans cesse dans son domaine

Poste basé sur le secteur de Lyon.

Salaire fixe + variable + primes