



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-btob-f-h-24>

Technico-Commercial btob F/H

Description

Nous recrutons un(e) Technico-commercial(e) pour une clientèle de professionnels sur le secteur de Rennes, Vezin, St Malo et Fougères.

Nous recrutons un(e) Technico-commercial(e) pour une clientèle de professionnels sur le secteur de Rennes, Vezin, St Malo et Fougères.

Vos missions à :

- Vos missions à :
 - Développer et fidéliser un portefeuille de clients professionnels pour les centres Euromaster sur le département de l'Eure et Loire.
 - Proposer et vendre des contrats de gestion des flottes de véhicules (transport, manutention/logistique, génie civil) pour les contrats d'entretien, le service dépannage, le contrôle préventif et l'entretien des pneumatiques.
 - Assurer un rôle de conseil technique sur les solutions adaptées aux besoins des entreprises et collectivités.
 - Effectuer un suivi régulier des clients et analyser leurs besoins pour optimiser leur gestion des flottes véhicules.
 - Collaborer avec les équipes techniques pour garantir un service de qualité et la satisfaction client.
 - Participer aux actions commerciales et aux événements locaux pour accroître la visibilité d'Euromaster dans le secteur de la mobilité.
 - Renforcez la confiance et la sécurité de vos clients en leur garantissant disponibilité et conseil expert sur les prestations les plus adaptées.

Votre objectif ? Stimuler la performance de votre région !

Qualifications

De formation Bac+3 minimum spécialité négociation commerciale, complétée d'une expérience réussie en tant que commercial(e) terrain dans la vente de services aux professionnels.

Connaissance dans la gestion d'un portefeuille grands comptes.

Excellentes capacités de négociation et sens du service client.

Organisme employeur
EUROMASTER FRANCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES SIÈGES
SOCIAUX

Lieu du poste
35238, RENNES, RENNES, France

Salaire de base
37000 € - **Salaire de base**
52000 €

Date de publication
16 décembre 2025 à 18:03

Valide jusqu'au
15.01.2026

Autonomie, organisation et esprit de conquête pour développer le secteur.
Maîtrise des outils informatiques et aisance dans la gestion de la relation client.

VOUS AVEZ LES COMPÉTENCES ?

Chez EUROMASTER, votre état d'esprit est aussi important que vos compétences techniques.

NOS AVANTAGES

Une rémunération attractive avec un système de prime qui récompense la performance business. Package de rémunération (fixe + variable) compris entre 37,5K et 52K brut annuel sur l'atteinte des objectifs.

Statut cadre: 218 jours/an, RTT. Vous disposerez d'un véhicule de fonctions pour vos déplacements quotidiens.

En rejoignant notre équipe, vous bénéficierez d'un parcours d'intégration complet et de formations spécifiques à votre poste. Notre plan de développement des compétences vous offre des opportunités d'évolution et de mobilité au sein du Groupe.

Chez Euromaster, nous valorisons votre travail et votre engagement par des primes de résultats. Vous aurez également accès à une multitude d'avantages tels que les offres du Comité Social et Économique (CSE), des chèques vacances, des tickets restaurants, ainsi que le plan d'actionnariat du Groupe Michelin.

Nous prenons soin de vous et de votre famille avec un régime de santé complet et une couverture de prévoyance. De plus, notre plan d'épargne, enrichi par l'abondement de l'entreprise (PEE/PERCOL), favorise votre sécurité financière à long terme.

Vous êtes prêt à mettre votre énergie au service du collectif ? Alors rejoignez nous !