






<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-btob-f-h>

Technico commercial BtoB F/H

Description

En tant que Commercial Senior spécialisé dans les courants faibles, vous serez responsable du développement des ventes et de la gestion d'un portefeuille de grands comptes :

Responsabilités :

1. Développement des ventes  Élaborer et mettre en oeuvre des stratégies de vente pour atteindre les objectifs fixés.o Prospecter de nouveaux clients et développer des relations solides avec les clients existants.o Identifier les opportunités de croissance
2. Gestion des comptes clients  Assurer un suivi régulier des clients pour comprendre leurs besoins et anticiper leurs attentes.o Proposer des solutions personnalisées en fonction des besoins spécifiques de chaque client.o Négocier les contrats et les conditions commerciales dans le respect des objectifs de rentabilité.
3. Support technique et commercial  Collaborer étroitement avec les équipes techniques pour garantir la satisfaction des clients et la résolution rapide des problèmes.o Fournir un support technique et commercial aux clients pour les aider à comprendre les fonctionnalités des produits ou services proposés.

Qualifications

Vous disposez d'une expérience confirmée dans la vente de solutions de courants faibles ou courants forts, idéalement dans les domaines de la sécurité.

Vous avez de bonnes aptitudes à travailler de manière autonome tout en collaborant efficacement avec les équipes internes.

Votre fort relationnel, votre organisation, votre rigueur ainsi que vos talents de négociateur seront vos atouts.

Organisme employeur

CCLD HOLDING

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

26362, VALENCE, VALENCE,
France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

1 septembre 2024 à 15:01

Valide jusqu'au

01.10.2024