



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-capteurs-industriels-zone-nord-est-f-h>

Technico-Commercial Capteurs Industriels zone NORD EST F/H

Description

Rattaché(e) au Country Manager, après une formation aux produits, vous serez responsable, en toute autonomie, du développement du CA, de la marge et de la fidélisation de clients sur votre région.

Vous avez pour principales missions :

- Développer les ventes de notre gamme de produits de mesure dimensionnelle avec ou sans contact auprès d'un portefeuille de clients industriels PME/PMI, Grands Comptes ou universités
- Réaliser des démonstrations de nos produits de haute technologie et apporter des solutions novatrices à nos utilisateurs (services qualité, métrologie, R&D)
- Défendre vos offres commerciales auprès d'interlocuteurs techniques et de décisionnaires (PDG, Acheteur, responsable investissement)
- Signer des affaires et suivre les clients en étant le garant de leur satisfaction.

Vous pourrez appuyer vos actions par notre support technique et par des moyens marketings (fichier client, cellule marketing, salons, publicité, mailing, valise de démonstration, matériel de prêt). Vous travaillerez en étroite collaboration avec nos chefs produits basés au siège en Allemagne.

Qualifications

Diplômé(e) de l'enseignement supérieur, vous bénéficiez d'un réel savoir en mesures physiques, électrotechnique, instrumentation.... Vous avez idéalement une expérience réussie (3 ans minimum) dans la vente de produits similaires à l'industrie.

Vos compétences techniques et vos qualités commerciales vous permettent de réaliser vos objectifs en gagnant de nouveaux marchés et en fidélisant une clientèle exigeante. Ce poste nécessite de l'autonomie, de la disponibilité et une grande rigueur.

Votre ténacité, votre sens du service et votre engagement vont vous permettre de vous épanouir dans un environnement dynamique, motivant et convivial.

La pratique de l'anglais « professionnel » est souhaitée.

Nous vous offrons un environnement à taille humaine conjuguant responsabilité, autonomie et challenge.

Vous bénéficierez d'un salaire motivant (fixe+variable), d'un statut cadre, CRM, voiture de fonction (permis B requis) et des formations régulières à nos produits en France et à l'étranger.

Organisme employeur

MICRO EPSILON FRANCE SARL

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE	DE	GROS
(COMMERCE		
INTERENTREPRISES)	DE	
FOURNITURES	ET	
ÉQUIPEMENTS	INDUSTRIELS	
DIVERS		

Lieu du poste

France

Date de publication

20 octobre 2025 à 09:06

Valide jusqu'au

16.11.2025