



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-e-export-f-h>

Technico commercial (e) export F/H

Description

Vous serez en charge d'élaborer, de présenter, de soutenir les orientations économie d'énergie de nos machines en « avant vente » mais aussi en vente B to B.

Ce rôle hybride exige à la fois des connaissances techniques, une forte orientation client, une conscience environnementale et un intérêt pour les nouvelles technologies.

Missions principales :

Développement commercial international

- En « avant vente », élaborer, conseiller nos clients, expliquer nos fonctionnement machine et nos forts avantages concurrentiels en termes d'impacts énergétiques
- En vente, défendre nos bilans énergétiques et plus généralement promouvoir l'image de marque et les produits de l'entreprise à l'échelle mondiale.
- Identifier et prospecter de nouveaux clients
- Fidéliser le portefeuille clients existant
- Établir, suivre et relancer les offres commerciales autoclaves si besoin
- Représenter la direction lors de visites, événements ou rendez-vous clés
- Participer à des salons professionnels, foires et autres événements stratégiques

Marketing digital

- Assurer le développement et l'animation de nos sites et réseaux sociaux
- Proposer des améliorations marketing digital , notamment axées sur le développement durable

Qualifications

Profil recherché :

Organisme employeur

LAGARDE

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION DE MACHINES
POUR L'INDUSTRIE AGRO-
ALIMENTAIRE

Lieu du poste

26169, MALATAVERNE,
MALATAVERNE, France

Salaire de base

32000 € - **Salaire de base**
42000 €

Date de publication

22 septembre 2025 à 17:08

Valide jusqu'au

22.10.2025

- Vous êtes diplômé en mécanique industrielle
- Vous avez une sensibilité commerciale, à l'aise avec les environnements techniques et en quête de sens
- Vous maîtrisez l'**anglais** (oral et écrit)
- Quelques déplacements sont à prévoir
- Vous avez une **sensibilité environnementale** et un intérêt pour la **transformation industrielle durable**
- Des connaissances en marketing digital sont un plus apprécié

Pourquoi nous rejoindre ?

- Pour évoluer dans un poste transversal mêlant commerce, innovation et durabilité
- Pour contribuer activement à la transition écologique de l'industrie
- Pour rejoindre une PME française innovante, présente à l'international
- C'est aussi profiter d'avantages :
 - Des horaires flexibles pour favoriser l'équilibre vie professionnelle / vie personnelle.
 - Rémunération sur 13 mois
 - Participation aux bénéfices
 - Prime d'assiduité
 - Borne de chargement voiture électrique
 -
- Salaire: 2500 € sur 13 mois + commissions sur vos ventes réalisées