



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-e-f-h>

Technico-Commercial.e F/H

Description

En tant que technico-commercial.e, vous accompagnez une clientèle de professionnels variés (logistique, transporteurs, bâtiment...) sur le secteur quart Nord-Est (Principalement Ile-de-France et Grand Est) sur le suivi des contrats, vos missions seront :

- Identifier et qualifier les besoins des clients.
- Estimer les besoins des clients (audit de l'existant).
- Personnaliser les offres selon les besoins.
- Définir et mettre en œuvre une stratégie de prospection ciblée sur votre périmètre auprès de prospects (objectifs d'ouverture clients).
- Développer et fidéliser un portefeuille clients existant.
- Conduire des négociations commerciales.
- Etre l'interlocuteur principal du client tout au long du projet.
- Garantir le bon déroulement des commandes et la satisfaction client.
- Traiter les éventuels litiges en collaboration avec les services internes.

Cette description n'est pas limitative.

Qualifications

Vous disposez idéalement d'une formation initiale (Bac+2 à Bac+5 en commerce) et disposez d'une première expérience dans la vente d'équipements techniques automobiles (Carrosserie, Transport, Poids lourd...).

Organisme employeur

Alveor

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE
RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

95527, ROISSY EN FRANCE,
ROISSY EN FRANCE, France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

9 octobre 2025 à 21:07

Valide jusqu'au

08.11.2025