



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-e-itinerant-e-zone-aura-bourgogne-evi2025-f-h-2>

## Technico-commercial.e itinérant.e zone AURA-Bourgogne #EVI2025 F/H

### Description

En tant que prospecteur, tu développeras le CA de ta zone géographique en t'assurant d'un niveau de marge acceptable et de la faisabilité technique des commandes. Tu développeras un portefeuille client en menant des actions de prospection auprès de tous les acteurs du marché. Tu présenteras également tous nos produits et services en t'assurant de leur prescription par les bureaux d'études et les architectes.

Missions principales.

- Assurer un reporting hebdomadaire avec compte-rendu de visites et mises à jour CRM
- Qualifier, chiffrer, relancer les offres significatives et les nouveaux clients
- Négocier les conditions de paiement, les prix, les délais
- S'assurer du processus de commande afin de garantir les engagements contractuels
- Traiter les réclamations clients
- Assurer une veille concurrentielle (prix, produits, structures)
- Participer aux réunions commerciales, assurer les remontées terrain, contribuer aux échanges d'informations
- Relances clients lors d'impayés, en collaboration avec le service comptabilité
- Piloter les opérations de marketing direct

Les + ATC.

- Prime d'intéressement, d'assiduité et Tickets restaurant
- Travail sur 4,5 jours et flexibilité horaires
- Mutuelle + favorable que le marché
- Comité de groupe (bons cadeaux, offres de réduction, voyages...)
- Nous travaillons en confiance, en vous assurant une proximité avec votre

**Organisme employeur**  
ATC

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES SIÈGES  
SOCIAUX

**Lieu du poste**  
69027, BRIGNAIS, BRIGNAIS,  
France

**Salaire de base**  
35000 € - **Salaire de base**  
45000 €

**Date de publication**  
28 octobre 2025 à 10:03

**Valide jusqu'au**  
13.11.2025

manager si besoin, et en vous garantissant votre autonomie

## **Qualifications**

Issu d'un bac +2 technique, idéalement en CVC ou justifiant d'une expérience dans la vente de produits techniques sur-mesure.

Autonome en prospection sur une zone géographique, rigoureux(se), tenace avec un bon sens de l'analyse et du résultat. Un profil de "chasseur(euse)" est indispensable. L'anglais souhaité.

Poste basé à Brignais.