



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-e-vigne-f-h>

Technico-commercial-e VIGNE F/H

Description

C'est dans le cadre d'une création de poste que nous recherchons un-e :

Technico-commercial-e Vigne H/F **Basé-e sur le secteur de la Marne (51)**

Rattaché-e au Responsable de la Région Champagne et intégré-e au sein d'une équipe de 11 Commerciaux et Consultants, vos missions seront de :

- Vous gérez et développez un portefeuille de clients (caves coopératives, propriétaires indépendants, négociants, viticulteurs, grands groupes...),
- Très présent-e sur le terrain, vous assurez la promotion et la vente d'une gamme complète de produits de Nutrition de la vigne, de produits de Protection des plantes, de fournitures de palissage et d'équipements techniques pour l'exploitation,
- Vous accompagnez les clients dans la gestion de leur exploitation, dans leurs choix techniques et agronomiques, dans l'organisation de leur production, afin de valoriser votre secteur,
- Vous transmettez les commandes et coordonnez les préparations-livraisons avec votre dépôt et assurez un parfait suivi après-vente,
- Vous travaillez en étroite collaboration avec les autres commerciaux du secteur pour faire progresser l'activité à tous les niveaux,
- Vous participez à la vie du dépôt et assurez un suivi administratif de votre activité.

Qualifications

De formation supérieure type BTS Viti-Oeno à Ingénieur/Master agronome, vous connaissez l'environnement des clients concernés par le secteur. Vous avez une forte appétence et une parfaite maîtrise de la technique de la conduite de la vigne. Vous avez une première expérience réussie d'au moins 5 ans dans la vente ou le conseil auprès des producteurs-vignerons ou agriculteurs. Enthousiaste et tenace, doté-e d'un très bon relationnel avec une âme de négociateur-trice, vous êtes fortement orienté-e vers la satisfaction client. Bonne capacité à travailler en équipe et en autonomie. Homme-Femme de terrain, vous êtes passionné-e par le monde du vin. Votre bonne connaissance du vignoble de Champagne et vos compétences commerciales vous permettront rapidement d'être reconnu-e de vos clients pour poursuivre le développement de votre secteur.

Organisme employeur
SOUFFLET VIGNE

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
51454, REIMS, REIMS, France

Date de publication
28 août 2024 à 09:02

Valide jusqu'au
27.09.2024