



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-e-vin-f-h>

Technico-commercial-e Vin F/H

Description

Poste basé sur le secteur Montagne de Reims

Rattaché-e au Responsable de la Région Champagne et intégré-e au sein d'une équipe de 11 Commerciaux et Consultants, vos missions seront les suivantes :

Vous gérez et développez un portefeuille de clients (caves coopératives, propriétaires indépendants, négociants, viticulteurs, grands groupes...),

Très présent-e sur le terrain, vous décelez les besoins et assurez la promotion et le développement d'une offre de Matériel de cave, ainsi que la vente d'une gamme complète de Matières sèches (bouteilles, bouchons, cartons, ...) et de Produits œnologiques et d'hygiène.

Vous transmettez les commandes et coordonnez les préparations-livraisons avec votre dépôt et assurez un parfait suivi après-vente,

Vous accompagnez les clients dans la gestion de leur exploitation, dans leurs choix techniques et organisationnels pour leur outil de production (cave, chai, cuverie, ...) afin de valoriser votre secteur,

Vous travaillez en étroite collaboration avec les autres commerciaux du secteur pour faire progresser l'activité à tous les niveaux,

Vous participez à la vie du dépôt et assurez un suivi administratif de votre activité.

Organisme employeur
SOUFFLET VIGNE

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
France

Date de publication
1 septembre 2024 à 21:01

Valide jusqu'au
01.10.2024

Qualifications

De formation technique de niveau BTS Viti-Céno à DNO, vous connaissez l'environnement des viticulteurs en Champagne, et les métiers de la Cave, du Chai, et en particulier le Matériel de cave, n'ont pas de secrets pour vous.

Vous avez une première expérience réussie d'au moins 5 ans dans la vente de produits ou de services auprès des producteurs-vignerons ou agriculteurs.

Enthousiaste et tenace, doté-e d'un très bon relationnel avec une âme de négociateur-trice, vous êtes fortement orienté-e vers la satisfaction client. Bonne capacité à travailler en équipe et en autonomie.

Homme-Femme de terrain, vous êtes passionné-e par le monde du vin. Votre bonne connaissance du vignoble de Champagne et vos compétences commerciales vous

permettront rapidement d'être reconnu-e de vos clients pour poursuivre le développement de votre secteur.