



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-en-solutions-thermiques-industrielles-f-h>

TECHNICO-COMMERCIAL EN SOLUTIONS THERMIQUES INDUSTRIELLES F/H

Description

Rattaché(e) à la Directrice des ventes et en lien étroit avec notre bureau d'études, vous rejoignez une équipe dynamique de 10 personnes à Paris (Clichy). Vous serez responsable du développement commercial sur le secteur Île-de-France & Centre-Ouest et jouerez un rôle clé dans la croissance de notre activité.

Vos principales responsabilités :

- Identifier les besoins des clients et proposer des solutions techniques sur mesure.
- Réaliser des visites régulières et entretenir une relation de confiance durable.
- Répondre aux appels d'offres, négocier les conditions tarifaires et gérer les contrats.
- Assurer le suivi complet du processus commercial : conseil technique, gestion financière et accompagnement jusqu'au règlement final.
- Prospecter de nouveaux marchés et contribuer activement à la stratégie commerciale.
- Participer à l'élaboration des prévisions commerciales et des plans de développement.

Qualifications

- Diplôme d'ingénieur en mécanique, électricité ou thermique.
- Expérience d'au moins 5 ans dans la thermie industrielle, idéalement chez un constructeur de fours ou un fournisseur d'équipements thermiques.
- Autonomie, esprit d'équipe et sens du service client.
- Maîtrise du Pack Office et des outils bureautiques.
- Une maîtrise du français et de l'anglais sont indispensables pour assurer les missions liées au poste (collaborations internationales avec la Suède, l'Allemagne, l'Écosse, la France et les États-Unis).
- Des déplacements réguliers sur le secteur sont à prévoir (30 à 40 % du temps).

Ce que nous offrons

- Une rémunération attractive selon profil et expérience, avec éligibilité à l'intéressement et au bonus annuel.
- Avantages sociaux : tickets-restaurant, mutuelle familiale, horaires flexibles.
- Avantages complémentaires : voiture de fonction, carte essence, remboursement des frais kilométriques.
- Flexibilité proposée : bureau parisien, télétravail complet à proximité ou modèle hybride (3 jours bureau / 2 jours télétravail).
- Un environnement international stimulant au sein d'un groupe innovant.

Organisme employeur
ALLEIMA FRANCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
MINERAIS ET MÉTAUX

Lieu du poste
92024, CLICHY, CLICHY, France

Date de publication
28 octobre 2025 à 10:03

Valide jusqu'au
26.11.2025

- De réelles perspectives de développement professionnel et technique.