



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-epi-f-h-5>

Technico-commercial EPI F/H

Description

Vous avez le goût du terrain, le sens de la relation et une passion pour la performance commerciale ? Rejoignez une entreprise qui place l'humain au cœur de tout.

Avec plus de 30 ans d'expertise, notre client est l'un des leaders de la distribution d'Équipements de Protection Individuelle (EPI), offrant des produits et des services à forte valeur ajoutée pour améliorer la sécurité et le bien-être au travail.

Ce qui distingue cette entreprise ? Une culture profondément humaniste, des relations durables avec ses collaborateurs, ses clients, et ses partenaires, ainsi qu'une vision du commerce fondée sur la confiance, l'équité et la pérennité.

Aujourd'hui, pour accompagner la croissance de sa filiale belge basée à Tournai, nous recherchons un(e) Commercial(e) Itinérant(e) pour couvrir une partie du secteur francophone de la Belgique.

Secteurs : Brabant Wallon & Hainaut

Mission : devenir un partenaire de confiance sur le terrain

En binôme avec un(e) commercial(e) sédentaire, vous êtes l'ambassadeur(ice) de l'entreprise auprès de vos clients et prospects.

Vos responsabilités :

- Gérer, fidéliser et développer un portefeuille de clients BtoB
- Prospecter activement pour conquérir de nouveaux clients sur votre secteur
- Présenter l'offre produits & services EPI et proposer des solutions adaptées
- Élaborer des devis, négocier les conditions commerciales et conclure des ventes
- Assurer une prise de commandes efficace, dans le respect de la politique commerciale
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes sédentaires
- Atteindre vos objectifs et réaliser un reporting régulier à votre manager

Qualifications

Vous êtes une personne de terrain, orientée résultat et dotée d'un fort sens du relationnel ? Voici ce qui fera de vous le/la candidat(e) idéal(e) :

- Expérience en vente BtoB ou BtoC
- Goût du challenge, curiosité commerciale et persévérance
- Capacité à créer du lien, à écouter activement et à convaincre
- Aisance dans la prise de parole en public
- Bonnes compétences en organisation, analyse et autonomie
- Maîtrise de l'outil informatique

Organisme employeur

Omnium RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

59392, MAUBEUGE, MAUBEUGE,
France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

6 octobre 2025 à 21:06

Valide jusqu'au

05.11.2025