



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-export-f-h-3>

Technico-commercial export F/H

Description

Rattaché à la Direction, vous avez pour objectif de mettre en œuvre et développer des actions commerciales stratégiques :

- Développement d'un portefeuille de clients existants
- Repérer les cibles potentielles sur un territoire international et identification des opportunités
- Elaborer les propositions clients avec l'appui du service projets
- Conclure les négociations et assurer le suivi du client
- Développer des partenariats dans des secteurs industriels
- Rédiger les rapports commerciaux et suivi des objectifs
- Effectuer une veille technique et commerciale et benchmark
- Collaborer avec le service marketing dans ses diverses missions.

Qualifications

De formation technique, (Bac +2 minimum) en mécanique, électrique, thermique ou automatisme, idéalement complétée d'une formation commerciale, vous justifiez d'une expérience réussie de trois ans minimum dans le domaine industriel et B2B. Aussi, vous justifiez d'une première expérience dans la vente en mode projet de produits techniques à l'international. Vous êtes capable de travailler de manière proactive, vous avez de grandes capacités d'analyse et d'étude et êtes à l'aise avec le reporting. Tenace et pragmatique, vous devez être habitué aux différents types de ventes, sur-mesure et standards.

Organisme employeur

Hays France

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

73065, CHAMBERY, CHAMBERY, France

Date de publication

7 octobre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

06.11.2024