



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-externe-f-h-9>

Technico-Commercial Externe F/H

Description

Rejoignez l'équipe de Christophe, Responsable d'Agence à Poitiers, et découvrez une opportunité passionnante couvrant la Vienne et les Deux-Sèvres !

Ce que vous ferez en tant que Technico-commercial externe chez SEFI :

Rattaché(e) au Responsable de l'agence et en collaboration avec nos équipes sédentaires, vous incarnerez sur le terrain le lien entre SEFI et ses clients. Vous serez le conseiller de confiance, apportant des informations techniques de qualité et des solutions adaptées à leurs besoins.

Au quotidien vos principales missions seront de :

- * Visiter les clients de votre portefeuille (services maintenance, méthodes et achats...) pour assurer les ventes de nos produits et services en conformité avec le PAC dans l'objectif de développer le chiffre d'affaires et la marge de votre agence,
- * Apporter des conseils techniques avisés,
- * Fidéliser votre clientèle en proposant des solutions sur mesure et la développer en réalisant des actions de prospection ciblées,
- * Assurer une communication fluide avec l'équipe commerciale sédentaire pour garantir un suivi efficace des demandes,
- * Assurer la solvabilité des clients en coordination avec le service comptabilité,
- * Maintenir une veille concurrentielle active dans le secteur confié.

Secteur à couvrir : départements de la Vienne (86) et Deux-Sèvres (79)

Les déplacements se limiteront à votre secteur. Aucun découper à prévoir, sauf en cas de formations ou réunions. Vous serez également présent(e) en agence fréquemment pour favoriser les échanges avec l'équipe sédentaire, assurer le suivi administratif et prendre vos RDV. Ce poste n'est par conséquent pas ouvert au télétravail.

Qualifications

Le profil idéal :

Vous êtes titulaire d'une formation technique dans des domaines tels que la mécanique, la maintenance, la conception industrielle ou encore l'électrotechnique, et disposez d'une solide expérience dans le conseil et/ou la vente de produits techniques industriels.

Si vous avez déjà été impliqué(e) dans la gestion du budget d'achat de matériel industriel ou en relation avec des fournisseurs, par exemple en tant que responsable maintenance, responsable utilités/énergies ou méthodes votre profil nous intéresse également.

Organisme employeur

SEFI

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
FOURNITURES ET
ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS
DIVERS

Lieu du poste

86194, POITIERS, POITIERS,
France

Date de publication

16 octobre 2025 à 11:04

Valide jusqu'au

15.11.2025

Une connaissance de nos produits serait également un vrai plus à la prise en main de ce poste.

Si vous êtes passionné(e) par la technique, engagé(e), dynamique, à l'écoute de vos clients, réactif(ve), et que vous privilégiez le travail en équipe, alors vous vous épanouirez sur ce poste au sein de notre groupe !

SEFI est ouvert à tous les talents et favorise la mixité et la diversité de ses équipes.

Les raisons de nous rejoindre :

- * Bénéficier d'un équilibre entre votre vie professionnelle et personnelle : horaires de journée du lundi au vendredi, 6 semaines de congés payés, 1 RTT toutes les 4 semaines travaillées,
- * Salaire fixe à négociier selon profil, 13ème mois, prime annuelle, véhicule 2 places de service ou 5 places avec contribution financière (utilisation personnelle et professionnelle), participation aux bénéfices, tickets restaurant ou forfait repas, mutuelle familiale, CSE avantageux comprenant des chèques vacances,
- * Pour assurer votre réussite au sein de SEFI, nous vous accompagnons avec un parcours d'intégration au sein de nos équipes, un soutien technique quotidien sur nos produits, ainsi que des formations commerciales et techniques pour développer votre expertise.
- * L'opportunité d'intégrer un groupe où la convivialité et la proximité sont au coeur de nos valeurs et offrant de réelles perspectives d'évolution.

Notre processus de recrutement :

- * Entretien téléphonique avec le service RH
- * Entretien avec le Responsable d'Agence et le Responsable Régional avec évaluation technique
- * Entretien avec le Responsable des Ventes et la Responsable RH