



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-101>

Technico-commercial F/H

Description

Très belle PME familiale d'environ 450 collaborateurs SADAPS BARDAHL France, est leader dans la fabrication et la distribution de consommables automobile.

BARDAHL est la référence pour les professionnels de la maintenance dans l'industrie, le transport, les ateliers automobiles, les travaux publics et l'agriculture

Lubrifiants spéciaux, graisse hautes performances, adhésifs, produits de nettoyage et d'étanchéité,... sont formulés pour maximiser la protection des équipements et accroître leur durée de vie.

Existant depuis les années 50 l'entreprise progresse sans cesse grâce à des innovations et des développements produits

C'est dans ce contexte de forte croissance que nous recherchons leur futur **Technico-commercial H/F** rattaché à la division Industrie

Sous la responsabilité de la direction commerciale, vous aurez en charge la satisfaction clients à travers une gestion sans faille de votre portefeuille clients/prospects

Vous êtes reconnu pour votre capacité à vous dépasser et pour votre ténacité.

Leurs valeurs :

Confiance, autonomie et engagement.

Vos missions principales :

- Augmenter les ventes et la rentabilité du secteur géographique
- Développer le portefeuille client par des actions de prospection
- Fidéliser la clientèle existante
- Participer activement à la mise en œuvre du plan commercial de la division
- Remonter les informations terrain auprès de la hiérarchie, réaliser l'analyse et le reporting de l'activité grâce aux outils mis à disposition
- Organiser les tournées selon les règles inhérentes à l'entreprise en parfaite autonomie, de manière à maintenir une relation privilégiée avec les clients du secteur.

Vos clients:

Toutes les concessions agricoles, revendeurs et fabricants de véhicule industriels

Votre terrain de jeu :

Départements 71-39-21-89-58

Organisme employeur

CD Consulting

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION D'AUTRES PRODUITS CHIMIQUES N.C.A.

Lieu du poste

89024, AUXERRE, AUXERRE, France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

22 décembre 2024 à 20:08

Valide jusqu'au

21.01.2025

Qualifications

- Vous avez d'excellentes qualités relationnelles, qui vous permettent de créer des relations durables et de confiance avec vos clients et prospects
- Vous avez impérativement une première expérience commerciale ou technique
- Homme ou femme de terrain, vous êtes autonome, performant et organisé.
- Vous êtes dynamique, tenace, passionné, vous avez le goût du challenge
- La satisfaction de vos clients est moteur pour vous
- Nous proposons une rémunération non plafonnée composée d'un fixe de 28k€ + variable

Ce que nous recherchons

- Avant tout vous souhaitez vous investir dans une entreprise où l'engagement est une valeur forte
- Vous êtes rigoureux et précis.
- Vous avez un excellent relationnel.
- Vous êtes autonome et responsable.

Si vous souhaitez intégrer une très belle entreprise qui a à cœur de faire grandir ses collaborateurs et où l'investissement est reconnu, n'hésitez plus!