



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-124>

Technico-Commercial F/H

Description

En tant que Technico-Commercial, poste à Mennecy, vous jouerez un rôle-clé dans la croissance et le rayonnement d'un leader du secteur. Vous serez responsable de la gestion du portefeuille client et de l'optimisation des ventes en France et à l'international, en combinant expertise commerciale et technique.

Vos missions principales :

- Identifier et développer un portefeuille client diversifié,
- Promouvoir les solutions techniques et les services auprès des clients existants et nouveaux,
- Réaliser des études de marché et analyser les besoins des clients,
- Préparer et négocier des propositions commerciales adaptées,
- Assurer le suivi des projets depuis la commande jusqu'à la livraison et le SAV,
- Mettre en place des solutions digitales pour moderniser les équipements,
- Participer aux salons professionnels et événements pour renforcer la notoriété de l'entreprise,
- Contribuer à la définition des nouveaux produits et services,
- Créer et mettre à jour les outils de communication et de promotion numérique,
- Effectuer un reporting commercial précis et régulier.

Rémunération : Fixe entre 35K€ et 42K€ brut sur 12 mois + variable selon résultats estimé entre 10% et 15% + divers avantages Groupe.

- Opportunités d'évolution dans un Groupe leader et dynamique,
- Formation continue pour accompagner votre montée en compétences,
- Participation à des salons et événements internationaux,
- Environnement de travail stimulant et collaboratif.

Qualifications

Vous êtes dans les domaines techniques ou commerciaux. Vous avez une maîtrise de l'anglais et des outils numériques. Vous êtes organisé, autonome et doté d'un sens relationnel aiguisé. Vous faites preuve d'adaptabilité, d'un esprit d'équipe et d'une curiosité naturelle pour les innovations technologiques.

Compétences clés :

- Maîtrise des techniques de vente et de négociation,
- Anglais et compétences interculturelles,
- Connaissances en solutions digitales et outils CRM,
- Aptitude à travailler en autonomie et à gérer plusieurs projets,
- Sens critique et capacité d'innovation.

Organisme employeur

PAGE PERSONNEL

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DE SOUTIEN AUX AUTRES INDUSTRIES EXTRACTIVES

Lieu du poste

91386, MENNECY, MENNECY, France

Salaire de base

38000 € - Salaire de base
42000 €

Date de publication

4 janvier 2025 à 08:03

Valide jusqu'au

03.02.2025