



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-194>

## Technico-commercial F/H

### Description

Notre client est spécialisé dans la distribution de composants pneumatiques, hydrauliques, d'automatisme et d'instrumentation. Dans le cadre de son développement, nous recrutons un Technico-commercial Automatisme en CDI.1/ Ventes et fidélisation :

- Réceptionne les demandes clients (téléphone, mails,...) ;
- Réalise les offres aux clients suite aux demandes entrantes (rapports de visite des Technico-Commerciaux Externes, mail, téléphone...)
- Réalise des offres aux clients en collaboration avec ses collègues sur une autre technologie ;
- Suit et relance les offres faites aux clients ;
- Assure la prise de commandes clients et enregistrer les commandes
- Fait des demandes de prix auprès des fournisseurs ;
- Recherche et sélectionne les fournisseurs en liaison avec le chef produit et le service achat ;
- Négocie les prix spéciaux avec les fournisseurs ;
- Gère les délais de livraison en cas de report, en liaison avec le service achat ;
- Gère les retours et les réclamations clients (bon de réception, échanges, garanties, pièces usagées...)
- Valide les offres et les commandes réalisées par l'ADV
- Organise des promotions
- Est en support ponctuel aux vendeurs comptoir en cas de surcroit d'activité ou demande technique.

2/ Gestion administrative :

- Veille à l'optimisation des stocks (Définir les quantités minimums et maximums à tenir en stocks) en collaboration avec le service achats ;
- Codifie les nouveaux articles ;
- Contrôle le listing de commandes et la mise en stock en suppléance du magasinier ;
- Participe à l'inventaire de la société.

3/ Gestion des interventions si applicable :

- En fonction des demandes clients, prépare les plannings et l'organisation des tâches des techniciens pour les chantiers de maintenance ;
- Contrôle les pointages d'interventions sur les chantiers ;
- Participe à la rédaction des comptes-rendus d'interventions.
- Gère les installations et équipements relatifs à la sécurité dans l'atelier

### Qualifications

Idéalement diplômé(e) d'un BAC + 2 technique vous connaissez les caractéristiques principales des produits et ses avantages concurrentiels.

### Organisme employeur

Synergie Marignane

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

### Lieu du poste

13071, LES PENNES MIRABEAU, LES PENNES MIRABEAU, France

### Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**  
45000 €

### Date de publication

5 juillet 2025 à 15:04

### Valide jusqu'au

04.08.2025

Vous savez expliquer le fonctionnement d'un composant et disposez d'une parfaite capacité à développer des argumentaires.

Vous êtes doté(e) de qualités relationnelles et notamment capacités d'écoute active mais aussi de :

Sens du service : Définir ou clarifier les besoins techniques des clients, rechercher la satisfaction client.

Capacités d'organisation : préparation, optimisation des déplacements et priorisation des besoins clients.

Autonomie et esprit d'initiative.

Ténacité et persévérance dans la prospection commerciale. Salaire de 2800 à 3400EUR EUR bruts/mois x13 = 36000 à 44000EUR /an selon profil + Primes + Mutuelle + Tickets Restaurants + RTT (Semaine de 39h).