



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-21>

TECHNICO-COMMERCIAL F/H

Description

En lien avec les objectifs définis par la Direction Générale et votre Directeur d'Agence, vous êtes responsable du développement commercial sur votre zone géographique (Gironde, Landes)

Vos activités principales :

- Ciblage, identification et approche terrain des entreprises prospects présentant un potentiel pour l'entreprise,
- Détection des opportunités d'affaires auprès de ces prospects et de vos clients existants,
- Gestion des demandes de quotation : analyse de la faisabilité technique (avec le support éventuel de la Direction technique), proposition tarifaire et technique, négociation,
- Suivi commercial des clients et chantiers

Qualifications

- De formation supérieure technique ou commerciale, vous disposez d'une expérience dans le milieu du BTP dont vous connaissez et comprenez les besoins techniques et les codes. La connaissance du domaine de la location de matériel est bien évidemment un plus,
- Pragmatique, autonome et humble, vous êtes capable de gérer votre activité commerciale de manière efficiente et appréciez d'aller sur le terrain (chantiers) à la rencontre de vos clients et prospects.
- Doté d'un très bon sens relationnel et de réelles qualités de négociateur, vous aimez vous impliquer à fond dans ce que vous faites et possédez également les qualités d'écoute et de communication qui vous permettront de créer des relations fortes et durables avec vos clients.

Organisme employeur

CA RESSOURCES HUMAINES

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

33529, LA TESTE DE BUCH, LA
TESTE DE BUCH, France

Date de publication

16 septembre 2024 à 11:02

Valide jusqu'au

16.10.2024