



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-323>

## Technico commercial F/H

### Description

Rattaché(e) au Directeur de Clientèle, vous serez **acteur de la croissance de BATISANTÉ** sur votre secteur et vous devrez:

- **Développer et fidéliser** un portefeuille clients BtoB (syndics, gestionnaires)
- **Proposer des solutions adaptées** aux besoins du terrain en matière de sécurité et de conformité
- **Travailler en autonomie** sur votre secteur tout en bénéficiant du soutien d'une équipe solide
- **Atteindre (et dépasser !) vos objectifs**, dans une ambiance motivante

### Organisme employeur

WINNING SEARCH

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

21231, DIJON, DIJON, France

### Date de publication

23 septembre 2025 à 19:09

### Valide jusqu'au

23.10.2025

### Qualifications

**Le profil idéal? C'est peut-être vous si...**

- Vous avez un **Bac+2 minimum** (type BTS) et minimum 2 **ans d'expérience** en vente BtoB
- **Travailler sur le terrain est fait pour vous** : vous aimez aller à la rencontre des clients
- Vous êtes **ambitieux(se), dynamique, rigoureux(se)** et prêt(e) à acquérir des connaissances techniques
- Vous vous exprimez avec **aisance, à l'écrit comme à l'oral**

### Pourquoi choisir Batisanté?

- **Rémunération motivante** car le variable est **totalement déplafonné**
- **Parcours d'intégration complet** (4 semaines de formation)

- **Outils fournis** : voiture de fonction ou pass mobilité, téléphone, PC, CRM Salesforce
- **Avantages salariés** : mutuelle, PEE, CSE (chèques vacances...), mobilité interne

Poste basé sur le secteur, idéalement en Côte d'Or ou dans le Doubs.