



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-354>

Technico commercial F/H

Description

Vous renforcez l'équipe commerciale, en amont, avec les appels téléphoniques ou encore la prescription et, en aval, en finalisant les ventes. L'objectif est de monter en compétences pour atteindre une autonomie permettant la gestion d'un secteur commercial (sectoriel ou géographique).

- Vous vous occupez entre autres des prospects « particuliers » que vous rencontrerez au showroom- Vous conseillez et répondez aux questions des prospects/clients- Vous alimentez le CRM en temps réel afin de fluidifier les échanges internes- Vous gérez la gestion avec les prestataires externes selon les projets (logistique, installation, etc.)- Vous effectuez les appels sortants « tièdes » pour relancer les prospects porteurs de projets, mettre à jour les fichiers clients et prendre des RDV

Le/la candidat(e) bénéficiera de conditions de travail confortables, les bureaux et le showroom étant dans un espace de coworking, avec la possibilité de télétravailler le vendredi.

Qualifications

De formation supérieure en commerce (BTS, Licence...), vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente B2B.

Vous manifestez un réel intérêt pour les univers de l'éclairage, de la photographie, de la décoration ou du design.

Une expérience dans le secteur médical ou dans le bâtiment serait un atout apprécié.

Doté(e) d'un tempérament commercial affirmé, vous aimez argumenter et convaincre, tant à l'oral qu'à l'écrit.

Vous recherchez un poste stable et êtes capable de vous projeter sur le long terme.

Autonome, rigoureux(se) et polyvalent(e), vous savez également faire preuve d'organisation et d'un bon esprit d'équipe.

Organisme employeur
ACTUAL TALENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
75103, PARIS 03, PARIS, France

Salaire de base
35000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication
12 octobre 2025 à 21:07

Valide jusqu'au
11.11.2025