



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-361>

Technico-commercial F/H

Description

Vos principales missions

- Co-construire la stratégie commerciale du secteur Île-de-France
- Contribuer au succès commercial par la conquête de nouvelles parts de marché auprès des carreleurs, marbriers et négociés
- Répondre aux appels d'offre
- Proposer des solutions techniques à valeur ajoutée
- Veiller au bon déroulement des projets
- Suivre les clients et garantir leur satisfaction dans la durée
- Effectuer le reporting et mettre à jour le CRM
- Représenter et promouvoir les valeurs de l'entreprise

Organisme employeur

REFEA

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste

77121, COLLEGIEN, COLLEGIEN, France

Date de publication

20 octobre 2025 à 11:05

Valide jusqu'au

19.11.2025

Qualifications

Diplômé d'un Bac +2 en commerce et/ou technique minimum, vous bénéficiez d'au moins 2 ans d'expérience réussie et significative dans la vente de carrelage et/ou revêtement de sol et/ou d'outillage auprès d'une clientèle d'artisans et de négociés du BTP.

Agile, curieux, enthousiaste, persévérant et conquérant, vous savez développer et fidéliser votre portefeuille clients. A l'écoute, challenger et soucieux de la satisfaction client, votre talent de négociateur et votre capacité à conseiller vos clients couplés à votre sens de l'engagement et du résultat sont des arguments qui valoriseront votre candidature.

Pour réussir ensemble ce challenge commercial, nous vous apportons une formation à notre culture et à notre univers dans un environnement énergique et soucieux de l'épanouissement personnel, ainsi qu'une rémunération motivante (fixe + variable non plafonné + véhicule). Si votre talent est à la hauteur de votre ambition, nous vous remercions de nous adresser votre CV dès maintenant.