



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-361>

## Technico-commercial F/H

### Description

#### *Vos principales missions*

- Co-construire la stratégie commerciale du secteur Île-de-France
- Contribuer au succès commercial par la conquête de nouvelles parts de marché auprès des carreleurs, marbriers et négoces
- Répondre aux appels d'offre
- Proposer des solutions techniques à valeur ajoutée
- Veiller au bon déroulement des projets
- Suivre les clients et garantir leur satisfaction dans la durée
- Effectuer le reporting et mettre à jour le CRM
- Représenter et promouvoir les valeurs de l'entreprise

### Qualifications

Diplômé d'un Bac +2 en commerce et/ou technique minimum, vous bénéficiez d'au moins 2 ans d'expérience réussie et significative dans la vente de carrelage et/ou revêtement de sol et/ou d'outillage auprès d'une clientèle d'artisans et de négoces du BTP.

Agile, curieux, enthousiaste, persévérant et conquérant, vous savez développer et fidéliser votre portefeuille clients. A l'écoute, challenger et soucieux de la satisfaction client, votre talent de négociateur et votre capacité à conseiller vos clients couplés à votre sens de l'engagement et du résultat sont des arguments qui valoriseront votre candidature.

Pour réussir ensemble ce challenge commercial, nous vous apportons une formation à notre culture et à notre univers dans un environnement énergique et soucieux de l'épanouissement personnel, ainsi qu'une rémunération motivante (fixe + variable non plafonné + véhicule). Si votre talent est à la hauteur de votre ambition, nous vous remercions de nous adresser votre CV dès maintenant.

### Organisme employeur

REFEA

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

### Lieu du poste

77121, COLLEGIEN, COLLEGIEN, France

### Date de publication

20 octobre 2025 à 11:05

### Valide jusqu'au

19.11.2025