



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-434>

Technico Commercial F/H

Description

En bref – Technico-commercial H/F – CDI – Grenoble – Itinérant – 37 keuros annuels bruts fixe + variables – Vente – Fidélisation – Prospection

Notre client, acteur majeur sur le marché français de la fermeture automatique et du contrôle d'accès des bâtiments, recherche un(e) **Technico-Commercial(e)** pour rejoindre son agence de Grenoble (38).

Dans le cadre de son développement, notre client souhaite recruter un(e) professionnel(le) apprécié(e) pour son sens du terrain, son écoute et sa capacité à proposer des solutions adaptées aux besoins de ses clients professionnels sur un secteur stratégique.

LES MISSIONS

Rattaché(e) à l'agence de Fontaine, vous assurez le rôle d'interface privilégiée entre vos clients et les différents services de l'entreprise. Vous développez et fidéliez un portefeuille clients sur un territoire comprenant les départements :**38, 26, 07 et 05.**

- Identifier les besoins des clients et prospects et proposer des solutions techniques adaptées.
- Déetecter de nouvelles opportunités commerciales et mettre en œuvre des actions ciblées selon la typologie de vos clients.
- Maintenir un suivi régulier, négocier les conditions et défendre vos parts de marché.
- Réaliser les études, rédiger et suivre les devis jusqu'à la concrétisation des projets.
- Assurer le reporting de votre activité auprès de votre responsable et collaborer étroitement avec lui.

Votre sens relationnel et votre capacité à comprendre les enjeux de vos clients seront des atouts déterminants pour atteindre vos objectifs et fidéliser votre portefeuille.

LE PROFIL

- Formation technique et/ou commerciale, complétée par une expérience significative dans la **vente de solutions d'automatisme pour bâtiments ou menuiserie.**
- Connaissance du marché et des acteurs du secteur, avec une approche

Organisme employeur

Adsearch

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

38185, GRENOBLE, GRENOBLE, France

Salaire de base

33000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication

21 décembre 2025 à 08:03

Valide jusqu'au

19.01.2026

commerciale efficace et structurée.

- Compétences techniques solides alliées à un savoir-faire commercial reconnu.
- Sens du résultat, engagement, autonomie et qualités relationnelles pour évoluer dans un environnement dynamique et exigeant.

ourquoi rejoindre notre client ?

- Évoluer dans un **environnement industriel stimulant et porteur d'opportunités** d'évolution interne.
- Bénéficier d'une **culture d'entreprise basée sur le respect, la reconnaissance et l'accompagnement terrain.**
- Contribuer **activement au développement commercial et à la satisfaction**

Qualifications

- Formation technique et/ou commerciale, complétée par une expérience significative dans la **vente de solutions d'automatisme pour bâtiments ou menuiserie.**
- Connaissance du marché et des acteurs du secteur, avec une approche commerciale efficace et structurée.
- Compétences techniques solides alliées à un savoir-faire commercial reconnu.
- Sens du résultat, engagement, autonomie et qualités relationnelles pour évoluer dans un environnement dynamique et exigeant.