



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-438>

Technico-commercial F/H

Description

En CDD de 6 mois, au sein de la direction Environnement, vous appliquerez la politique commerciale de l'entreprise et notamment les priorités clients, produits et zones géographiques en s'appuyant sur la politique tarifaire définie.

Vous serez en charge de :

- Développer un portefeuille de clients/prospects et assurer le développement de lignes de produits : bilans de pollution, hydrobiologie, analyses des eaux, des sols, boues et sédiments
- Assurer la fidélisation de la clientèle
- Prospector, identifier de nouvelles opportunités par une présence opérationnelle et commerciale forte
- Participer à la définition des objectifs et de la stratégie de vente
- Présenter avec conviction les services de son entreprise et en faire valoir les points forts.
- Suivre les contrats grands comptes sur décision du Directeur Environnement
- Assurer le reporting auprès de votre hiérarchie
- Assurer une veille concurrentielle et partager les informations collectées
- Développer l'image des LPL en participant à des colloques ou conférence
- Proposer des axes de communication adaptés (internet, relations presse, ...)
- Travailler en étroite collaboration avec le service client et les services techniques du laboratoire

Profil

- De formation Bac+2 Commerce/Vente avec expérience significative.
- Expérience commerciale dans le monde des laboratoires d'analyses fortement appréciée
- Doté d'un excellent relationnel et d'une très bonne organisation de travail
- Esprit entrepreneurial, tourné vers le résultat et l'atteinte des objectifs
- Maîtrise de l'outil informatique
- Des déplacements sont à prévoir
- Déplacements sur les départements du Sud-Ouest (33, 47)
- Voiture de fonction
- Temps complet, module 39h

Qualifications

Organisme employeur

LES LABORATOIRES DES
PYRENEES ET DES LANDES

Type de poste

Temps plein

Secteur

ANALYSES, ESSAIS ET
INSPECTIONS TECHNIQUES

Lieu du poste

64301, LAGOR, LAGOR, France

Salaire de base

31000 € - **Salaire de base**
36000 €

Date de publication

24 décembre 2025 à 12:02

Valide jusqu'au

23.01.2026

- De formation Bac+2 Commerce/Vente avec expérience significative.
- Expérience commerciale dans le monde des laboratoires d'analyses fortement appréciée
- Doté d'un excellent relationnel et d'une très bonne organisation de travail
- Esprit entrepreneurial, tourné vers le résultat et l'atteinte des objectifs
- Maîtrise de l'outil informatique
- Déplacements sur les départements du Sud-Ouest (33, 47)
- Voiture de fonction
- Temps complet, module 39h