



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-44>

TECHNICO-COMMERCIAL F/H

Description

Nous recherchons un.e Technico-commercial.e passionné.e avec expérience dans la vente de solutions logicielles.

Si tu souhaites t'investir dans une expérience commerciale dont tu te souviendras toute ta vie, c'est chez nous que ça se passe !

Dans un plan de croissance 2024-2026 ambitieux, tu seras un élément clé dans l'atteinte de notre ambition !

Description du poste :

Tu seras en charge de générer de nouvelles opportunités, de négocier les contrats et de maintenir des relations fortes avec nos clients. Bien plus qu'un commercial, tu seras un.e conseiller.e !

Ton terrain de jeu ? Auvergne - Rhône-Alpes / Occitanie / Provence - Alpes - Côte d'Azur / Corse / Nouvelle Aquitaine (seulement des départements 40-47-64)

Missions :

- Comprendre le métier, les enjeux et les besoins de nos clients (agences immobilières)
- Maîtriser notre offre et proposer des solutions adaptées à leurs attentes
- Réaliser les démonstrations de nos produits (logiciel + site internet + référencement)
- Prospecter de nouveaux clients sur le terrain
- Développer une relation forte avec nos clients
- Réaliser les propositions commerciales et négocier jusqu'à la signature du bon de commande
- Être capable de mettre en avant nos points différenciants
- Participer à des salons ou évènements de l' Immobilier
- Collaborer avec l'équipe pour suivre l'actualité produit et maîtriser les processus internes
- Mettre à jour régulièrement notre CRM et suivre ton activité à travers des KPIs clés et surtout apporte-nous tes idées pour rendre notre équipe toujours plus performante afin de délivrer une expérience extraordinaire à nos clients.

Avantages :

- Rémunération fixe + variable au 1er € et déplafonné
- 3 jours de télétravail
- Voiture de fonction + PC
- Formation et développement professionnel continu
- Environnement de travail dynamique et collaboratif

Organisme employeur

ADAPT IMMO

Type de poste

Temps plein

Secteur

EDITION DE LOGICIELS
APPLICATIFS

Lieu du poste

34123, JUVIGNAC, JUVIGNAC,
France

Salaire de base

33000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication

30 septembre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

30.10.2024

Qualifications

- Expérience réussie en vente (maîtriser les techniques et cycles de vente) (Minimum 3 ans)
- Fortes compétences en communication, levée d'objections et négociation (maîtrise des techniques de closing)
- Appétence pour les outils techniques
- Capacité à travailler en autonomie
- Tempérament de chasseur.se, qui n'hésite pas à pousser les portes
- Organisé (é), Rigoureux(se), curieux (se), résilient(e) avec un vrai sens du service du client
- Une connaissance du secteur immobilier serait un plus
- Etre en capacité de se déplacer régulièrement sur plusieurs départements