



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-59>

Technico-commercial F/H

Description

Vous souhaitez jouer un rôle clé dans la création et le développement d'une nouvelle équipe commerciale !

Votre mission ? Conquérir de nouveaux adhérents à travers toute la France et propulser le développement de comptes.

Pour y parvenir, vos missions sont :

Prospection téléphonique et physique pour développer de nouveaux prospects.

Prise de rendez-vous et analyse des besoins clients pour personnaliser les offres.

Présentation des offres et élaboration du business plan d'affaire.

Gestion autonome de votre secteur et réalisation des dossiers administratifs en collaboration avec la Direction Administrative et Financière.

Suivi des KPIs et des activités commerciales.

Management de 2 technico-Commerciaux.

Reportings réguliers pour suivre les performances et les progrès.

Qualifications

Vous êtes passionné(e) par le développement commercial, aimez les défis et avez un esprit de conquête

Votre profil :

Expérience : Minimum 5 ans dans une fonction commerciale et dans l'univers du bricolage.

Expérience ou appétence managériale pour encadrer et développer une équipe.

Compétences en vente accompagnée et négociation.

Compétences techniques : Maîtrise de Microsoft Office.

Gestion administrative : Montage et suivi de dossiers pour assurer un excellent suivi client.

Intégrez une équipe à dimension humaine où votre expertise sera valorisée et où votre impact sera perceptible.

Ce descriptif correspond à vos compétences et vos souhaits de carrière ?

N'attendez plus et postulez ! Je serai ravie d'échanger avec vous !

Organisme employeur

TalentPeople

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

Date de publication

3 octobre 2024 à 19:02

Valide jusqu'au

02.11.2024