



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-f-h-73>

## TECHNICO COMMERCIAL F/H

### Description

- Développer le portefeuille de Distributeurs de matériel électrique aux Professionnels sur le marché Français en visitant / animant de nouveaux clients potentiels, en identifiant leurs besoins spécifiques et en leur proposant des solutions adaptées.
- Assurer la gestion et le développement d'une base clients existante, en renforçant leur fidélité et en augmentant leur chiffre d'affaires.
- Réaliser des études de marché pour identifier les opportunités et les tendances, ainsi que pour évaluer la concurrence.
- Développer et mettre en œuvre des stratégies commerciales pour gagner des parts de marché et renforcer la position de l'entreprise.

### Qualifications

- Diplôme Bac+2 technique minimum, idéalement un BTS en électronique.
- Expérience confirmée dans la distribution de matériel électrique auprès des professionnels en France.
- Solide appétence technique, avec des connaissances du marché du courant faible (contrôle d'accès, sécurité, automatismes, caméras, interphonie, ...)
- Organisé(e), disponible et rigoureux(se), avec une grande aisance relationnelle et une approche conseil.
- Capacité à travailler en équipe et à s'intégrer dans une structure familiale et collaborative.
- Déplacements fréquents

Fourchette de salaire : 50/55 K€ annuels (fixe + variable) + véhicule de fonction

Ce qui nous plaît dans ce job :

- Autonomie
- Société familiale et sympa
- Intégration structurée avec formation
- Des locaux avec vue sur la mer

Procédure courte : Process cabinet très humain sous 15 jours ???, et transmission du dossier au Client si tout matche pour décision rapide. Le décompte est lancé Vous y êtes presque !

### Organisme employeur

THE BEST OF HUMAN

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

13005, AUBAGNE, AUBAGNE,  
France

### Date de publication

14 octobre 2024 à 11:02

### Valide jusqu'au

13.11.2024