



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-genie-electrique-f-h>

TECHNICO-COMMERCIAL GENIE ELECTRIQUE F/H

Description

EN BREF : Technico-Commercial BTP – Génie Électrique – CDI –Poitiers (86) – 35h – Installations électriques logement collectif & tertiaire

ADSEARCH, cabinet de recrutement spécialisé, accompagne l'un de ses clients intervenant sur des projets d'envergure en génie électrique dans la recherche d'un **Technico-Commercial BTP spécialisé en génie électrique (H/F)**.

=> **Notre client** : belle structure reconnue du **génie électrique**, structuré en réseau d'agences territoriales.

L'agence de Poitiers regroupe une quarantaine de collaborateurs et intervient principalement sur des projets **logements collectifs et tertiaires – gros chantiers B2B**, souvent supérieurs à 150 logements.

=> Les missions :

En tant que **Technico-Commercial BTP Génie électrique**, vous serez responsable du développement commercial du **département 86**, en lien étroit avec le directeur d'agence et les équipes techniques :

- Identifier et prospecter de nouveaux clients (promoteurs, collectivités, entreprises, industries...)
- Développer et fidéliser le portefeuille existant
- Réaliser les visites techniques et analyser les besoins
- Répondre aux appels d'offres : chiffrage, devis, propositions techniques en lien avec le BE
- Présenter, négocier et défendre les offres
- Suivre les dossiers jusqu'à la contractualisation
- Assurer la passation au conducteur de travaux pour le démarrage des chantiers

Vous gérez votre activité **en autonomie**, avec une organisation flexible et un planning libre selon vos objectifs.

Qualifications

Vous avez au minimum **minimum 3 ans d'expérience** en environnement BTP ou technique proche,

Vous avez connaissance du **génie électrique / installations électriques logement collectif & tertiaire**

Vous avez une forte appétence pour la **prospection** et la chasse

De personnalité autonome, structurée, proactive et orientée résultats

Organisme employeur

Adsearch

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS HOLDING

Lieu du poste

86194, POITIERS, POITIERS, France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

23 décembre 2025 à 14:03

Valide jusqu'au

22.01.2026

Capable de gérer un cycle d'affaire de A à Z

Les avantages & conditions :

- **Proposition d'un CDI, statut selon profil (ETAM ou cadre)**
- **Package 35–45K€** selon expérience
- Prime annuelle + primes sur objectifs
- **Voiture de service**, puis **véhicule de fonction** après la période d'essai
- Remboursement des frais professionnels
- Mutuelle prise en charge à 55 %
- Prime de participation
- Télétravail, organisation autonome
- Horaires flexibles, grande autonomie dans le planning

? Process de recrutement

Premier échange téléphonique avec **Camille, consultante ADSEARCH**, pour valider votre projet et vos attentes

Entretien téléphonique avec la RRH du groupe,

Entretien physique avec le directeur d'agence et le directeur commercial