



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-grand-est-f-h-2>

Technico-Commercial Grand Est F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous êtes en charge du développement du chiffre d'affaires sur votre secteur régional, principalement auprès de distributeurs professionnels.

Vous évoluez en totale autonomie, sillonnant votre zone pour rencontrer vos distributeurs, conseiller et accompagner l'utilisation des produits.

Vos principales missions :

- Visiter les distributeurs sur le terrain pour promouvoir les produits et accompagner leur utilisation.
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales et proposer des actions adaptées (événements, démonstrations, journées techniques...).
- Participer aux réunions commerciales et partager les informations pertinentes issues du terrain.
- Assurer un support technique auprès des distributeurs et proposer des solutions adaptées aux besoins identifiés.
- Suivre et analyser vos résultats à l'aide d'outils de reporting internes.
- Rendre compte régulièrement de votre activité au Directeur Commercial.

Qualifications

Issu(e) d'une formation et/ou expérience dans la mécanique ou l'atelier automobile, vous disposez d'une expérience minimale de 5 ans sur des fonctions combinant technique et commercial.

Vous êtes reconnu(e) pour votre sens du service, votre pédagogie et votre capacité à interagir avec des interlocuteurs variés.

Autonome, organisé(e) et passionné(e) par le secteur, vous aimez le contact terrain et savez adapter votre discours selon le profil de vos interlocuteurs.

La maîtrise des outils informatiques et de reporting est appréciée.

Organisme employeur

Alveor

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

67482, STRASBOURG,
STRASBOURG, France

Salaire de base

25000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication

27 octobre 2025 à 08:03

Valide jusqu'au

26.11.2025