



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-grand-export-f-h>

Technico-Commercial Grand Export F/H

Description

Dans un contexte de renforcement de son équipe commerciale, nous portons pour son compte le recrutement d'un Technico-Commercial H/F dédié au grand export. Les enjeux de son poste seront le développement commercial hors Europe.

Ses principales missions seront de :

Reprendre en main un réseau de distributeurs actifs ainsi qu'une clientèle déjà existante,

Les visiter régulièrement afin de tisser une relation commerciale de proximité et de confiance,

Mettre en place des actions de prospection à destination de distributeurs et de clients finaux,

Organiser des tournées commerciales ciblées et efficaces sur le grand export,

Développer l'activité des distributeurs,

Effectuer une veille de marché et une analyse concurrentielle ciblée sur le grand export,

Représenter la société dans des salons internationaux,

Proposer des offres commerciales ciblées, les défendre et contractualiser les ventes.

Qualifications

Au-delà de votre formation technique ou commerciale vous justifiez d'une expérience significative dans une fonction similaire à l'international auprès d'une clientèle BtoB vous ayant permis de connaître des ventes complexes et des cycles de vente longs.

Vous souhaitez démontrer votre sens technique, opérationnel et votre autonomie.

Au-delà du statut cadre et du salaire attractif, vous souhaitez mener des projets complexes pour le compte d'un acteur international s'adressant à une clientèle prestigieuse.

Organisme employeur

NOVIAC

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

26 décembre 2025 à 18:03

Valide jusqu'au

25.01.2026