



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-grandes-cultures-en-cdi-a-meaux-77-f-h-5>

## TECHNICO-COMMERCIAL CULTURES en CDI à MEAUX 77 F/H

GRANDES

**Organisme employeur**  
LORAIN RECRUTEMENTS

### Description

Un Partenaire de confiance pour les Exploitants Agricoles.

Rattaché(e) à la Direction, vous êtes l'interlocuteur(trice) technique et commercial(e) de proximité pour gérer un portefeuille d'Exploitations Agricoles dans un rayon de 50 km autour de Château-Thierry.

### Vos missions principales :

Développer et fidéliser votre portefeuille Client via un accompagnement de terrain régulier (tournées de plaine)

Apporter des conseils personnalisés et techniques sur l'ensemble du cycle végétatif

Identifier les besoins et proposer des solutions adaptées (produits, services, innovations)

Participer activement au développement commercial du secteur : prospection, suivi, recommandations

Assurer le reporting régulier de vos activités et faire remonter les informations terrain

Être ambassadeur(drice) de la qualité, de la performance et des valeurs humaines de l'Entreprise.

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

**Lieu du poste**  
France

**Salaire de base**  
50000 € - **Salaire de base**  
70000 €

**Date de publication**  
5 octobre 2025 à 15:04

**Valide jusqu'au**  
01.11.2025

## **Qualifications**

Un Partenaire de confiance pour les Exploitants Agricoles.

Rattaché(e) à la Direction, vous êtes l'interlocuteur(trice) technique et commercial(e) de proximité pour gérer un portefeuille d'Exploitations Agricoles dans un rayon de 50 km autour de Château-Thierry.

Vos missions principales :

Développer et fidéliser votre portefeuille Client via un accompagnement de terrain régulier (tournées de plaine)

Apporter des conseils personnalisés et techniques sur l'ensemble du cycle végétatif

Identifier les besoins et proposer des solutions adaptées (produits, services, innovations)

Participer activement au développement commercial du secteur : prospection, suivi, recommandations

Assurer le reporting régulier de vos activités et faire remonter les informations terrain

Être ambassadeur(drice) de la qualité, de la performance et des valeurs humaines de l'Entreprise.