



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-grandes-cultures-f-h-9>

## Technico-commercial Grandes Cultures F/H

### Description

Sous la responsabilité du Responsable du service Productions Végétales, vous pilotez le développement commercial et le conseil technique pour les grandes cultures sur votre territoire, depuis l'identification des besoins des agriculteurs jusqu'au suivi post-vente.

### VOS RESPONSABILITÉS :

- **Développement commercial et fidélisation** : Développer un portefeuille d'adhérents agriculteurs, identifier de nouvelles opportunités et renforcer les relations avec les exploitations.
- **Conseil technico-économique** : Accompagner les agriculteurs dans la conduite de leurs cultures (fertilisation, protection des cultures, choix variétaux, rotation, semences, solutions innovantes).
- **Transition agroécologique** : Proposer des solutions techniques adaptées, innovantes et durables pour répondre aux enjeux environnementaux et économiques.
- **Diagnostic et suivi** : Évaluer les besoins, établir des préconisations personnalisées et suivre les essais et expérimentations locales.
- **Promotion de l'offre du groupe** : Présenter la gamme de produits et services (intrants agricoles, semences, engrais, phytos, outils digitaux...) et garantir la satisfaction des agriculteurs.
- **Pilotage et synergie** : Travailler en collaboration avec les équipes techniques, logistiques, approvisionnement et experts métiers pour assurer le suivi global des projets.

**AVANTAGES** : Véhicule de service (utilisable le soir+we), téléphone portable, ordinateur, tickets restaurant, mutuelle, forfait 218 jours, 27 jours de congés payés, formations continues sur les innovations agricoles.

### Qualifications

### FORMATION ET EXPÉRIENCE :

- Bac+2 à Bac+3 en agriculture, agronomie, production végétale ou équivalent.
- Première expérience réussie en technico-commercial, conseil agricole ou développement de solutions agricoles.

**Organisme employeur**  
CO EFFICIENCE

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
09314, TOURTROL, TOURTROL,  
France

**Salaire de base**  
32000 € - **Salaire de base**  
38000 €

**Date de publication**  
31 octobre 2025 à 10:04

**Valide jusqu'au**  
28.11.2025

## **COMPÉTENCES CLÉS :**

- Bonne connaissance des itinéraires techniques en grandes cultures et des enjeux économiques et réglementaires.
- Capacité à conseiller, convaincre et accompagner une clientèle d'agriculteurs.
- Qualités relationnelles, écoute active, pédagogie et autonomie.
- Esprit d'équipe et engagement pour un collectif coopératif.
- Maîtrise des outils informatiques et des solutions digitales de pilotage agricole appréciée.

## **Processus de recrutement**

- **Premier échange téléphonique** – Chargée de recrutement
- **Entretien technique et métier** – Responsable du service + Chargée de recrutement
- **Entretien final** – Direction ou Responsable du pôle