



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-grands-comptes-epi-f-h-2>

Technico-commercial Grands comptes EPI F/H

Description

Vous aimez convaincre, développer et construire des partenariats durables ?
Vous êtes à l'aise face à des interlocuteurs exigeants et vous avez le goût du terrain ?

Rejoignez un acteur reconnu des Équipements de Protection Individuelle (EPI) et participez activement à la sécurisation des professionnels Grands Comptes.

VOS MISSIONS

- Développer et piloter un portefeuille clients Grands Comptes
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales et ouvrir de nouveaux comptes
- Analyser les besoins clients et proposer des solutions techniques adaptées
- Construire une relation de confiance et de long terme avec les décideurs
- Négocier les accords commerciaux et suivre leur mise en œuvre
- Assurer une veille marché et remonter les informations terrain
- Collaborer étroitement avec les équipes internes

Qualifications

- Formation commerciale et/ou technique
- Expérience réussie en vente BtoB, idéalement dans les EPI, le BTP ou l'industrie
- Maîtrise de la relation Grands Comptes
- Excellent relationnel et forte capacité de négociation
- Autonomie, organisation et esprit de conquête
- Goût du terrain et mobilité selon le secteur confié

L'offre

- Un poste stratégique à forte autonomie
- Une entreprise solide et en croissance
- Des produits à forte valeur ajoutée
- Un accompagnement à la prise de poste
- Rémunération attractive : fixe + variable dé plafonné
- Véhicule de fonction et outils digitaux performants

Envie de donner du sens à votre action commerciale ?

Postulez dès maintenant et rejoignez une entreprise engagée dans la sécurité des professionnels.

Organisme employeur

Omnium RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

92050, NANTERRE, NANTERRE,
France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

8 janvier 2026 à 18:02

Valide jusqu'au

07.02.2026