



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-idf-f-h-2>

Technico-Commercial IDF F/H

Description

En tant que Technico-Commercial, vos responsabilités consisteront à :

- Prospector et développer un portefeuille de clients industriels (PME et grands comptes),
 - Identifier les besoins techniques et recommander les solutions adaptées (lubrifiants, fluides de coupe, produits de maintenance, etc.),
 - Réaliser les essais produits et accompagner la mise en oeuvre sur site,
 - Assurer le suivi technique et la satisfaction client,
 - Participer à la définition de la stratégie commerciale sur votre secteur,
 - Reporter vos activités via l'outil CRM et contribuer aux actions marketing ou salons professionnels.

En fonction du candidat.

Qualifications

En tant que Technico-Commercial, vos responsabilités consisteront à :

- Prospector et développer un portefeuille de clients industriels (PME et grands comptes),
 - Identifier les besoins techniques et recommander les solutions adaptées (lubrifiants, fluides de coupe, produits de maintenance, etc.),
 - Réaliser les essais produits et accompagner la mise en œuvre sur site,
 - Assurer le suivi technique et la satisfaction client,
 - Participer à la définition de la stratégie commerciale sur votre secteur,
 - Reporter vos activités via l'outil CRM et contribuer aux actions marketing ou salons professionnels.

Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL
FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACCUEIL OU
ACCOMPAGNEMENT SANS
HÉBERGEMENT D'ADULTES
HANDICAPÉS OU DE
PERSONNES ÂGÉES

Lieu du poste

Lieu du poste
95500, PONTOISE, PONTOISE,
France

Salaire de base

40000 € - Salaire de base

Date de publication

Date de publication

Valide jusqu'au

vande_jas
26.01.2026