



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-idf-f-h-3>

Technico-Commercial IDF F/H

Description

Pour ce poste de Technico-Commercial, vos missions seront de :

- Prospecter de nouveaux clients en IDF et relancer les devis non répondus,
- Développer les relations avec les clients existants selon la stratégie commerciale,
- Participer aux actions marketing (salons, campagnes, communication digitale),
- Négocier les termes techniques et financiers des offres et contrats,
- Gérer les litiges clients/fournisseurs et assurer le suivi des chantiers,
- Participer activement à l'amélioration continue des processus commerciaux,
- Rédiger, revoir et valider les offres de prix et commandes clients,
- Suivre les opportunités dans l'outil CRM (Tsuji) et mesurer la satisfaction client,
- Identifier les nouveaux besoins et opportunités chez les clients existants.

Rémunération fixe 60k€ maximum + variable + véhicule de fonction.

Qualifications

Pour ce poste, nous recherchons :

- Le candidat aura une expérience dans la vente de solution **sur mesure clé en main auprès d'industriel**,
- Solides compétences en prospection, négociation et suivi de projets techniques,
- Rigueur, curiosité, bon relationnel et capacité à inspirer confiance,
- Capacité à apprendre, à s'adapter aux nouvelles technologies et à transmettre les savoirs.

Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL
FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

91228, EVRY
COURCOURONNES, EVRY
COURCOURONNES, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

14 janvier 2026 à 10:05

Valide jusqu'au

13.02.2026