



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-industrie-f-h-26>

Technico-Commercial Industrie F/H

Description

En tant que Technico-Commercial Industrie, vous aurez en charge le développement du CA sur votre secteur géographique.

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vos missions principales seront les suivantes :

- Développer les ventes auprès d'une clientèle d'industriels sur votre secteur,
- Identifier et prospecter de nouveaux clients,
- Détecter et analyser les besoins de vos clients et définir la faisabilité technique des projets afin de proposer des solutions adaptées,
- Réaliser les devis avec le soutien de l'équipe chiffrage et assurer le suivi commercial jusqu'à la signature,
- Réaliser les veilles commerciales, techniques et concurrentielles,
- Appliquer la politique commerciale du Groupe et participer aux axes de développement ainsi qu'aux stratégies de commercialisation

Vous serez amené à vous déplacer régulièrement (50% du temps) sur votre secteur.

- Véhicule de fonction.

Qualifications

Issu d'une formation Bac +2 minimum avec une dominante technique (diplôme d'Ingénieur Mécanique, DUT Génie Mécanique, etc.), vous avez au moins une première expérience en tant que Technico-Commercial Industrie.

Vous souhaitez vous développer dans la vente de projets techniques complexes dans le secteur de l'industrie.

Votre dynamisme, votre aisance relationnelle et votre ténacité, feront la différence.

Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL
FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DE SOUTIEN AUX
AUTRES INDUSTRIES
EXTRACTIVES

Lieu du poste

44212, VALLET, VALLET, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

12 octobre 2025 à 09:06

Valide jusqu'au

11.11.2025