



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-28-f-h>

## Technico Commercial itinérant – 28 F/H

### Description

Notre client recherche un(e) Commercial(e) Itinérant(e) pour développer et fidéliser un portefeuille de clients professionnels. Ce poste allie dynamisme, autonomie et relationnel, avec un objectif clé : la satisfaction client.

Votre quotidien :

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients dans un environnement BtoB.
- Prospecter activement pour conquérir de nouveaux clients sur votre secteur.
- Apporter des solutions complètes en collaboration avec l'équipe commerciale et les partenaires.
- Établir des devis personnalisés et conclure des ventes.
- Assurer un suivi rigoureux grâce au reporting et à l'utilisation d'outils CRM.

Vous serez autonome sur le terrain, tout en travaillant en équipe avec vos collègues en agence, qui assureront un support pour répondre rapidement aux demandes des clients.

### Qualifications

Passionné(e) par le commerce et la relation client, vous connaissez le BtoB et avez idéalement une expérience commerciale. À l'aise avec les outils informatiques, vous aimez relever des défis et évoluer dans des environnements techniques comme le bâtiment ou les matériaux.

Envoyez-nous votre CV et discutons ensemble !

#ECPP2024

**Organisme employeur**  
OPENSOURCING E.C

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
28280, NOGENT LE ROTROU,  
NOGENT LE ROTROU, France

**Date de publication**  
7 janvier 2025 à 12:05

**Valide jusqu'au**  
06.02.2025