



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-42-43-63-f-h-3>

Technico Commercial Itinérant – 42 / 43 / 63 F/H

Description

Talents Commerciaux, cabinet de recrutement spécialisé en Commerce et Marketing, vous propose régulièrement des offres d'emploi ciblées sur ces métiers.

Notre client, distributeur de produits d'hygiène auprès de tous types de clientèles professionnelles, recherche son nouveau collaborateur.

EN TANT QUE TECHNICO COMMERCIAL ITINÉRANT (H/F), VOUS CONTRIBUEZ AU DÉVELOPPEMENT DES VENTES ET À LA SATISFACTION DES CLIENTS DE VOTRE ZONE D'ITINÉRANCE

RATTACHÉ AU CHEF DES VENTES, VOUS AVEZ LES MISSIONS SUIVANTES :

- * Prendre en charge des demandes entrantes et proposer une offre commerciale en lien avec les besoins du client ;
- * Gérer un portefeuille de clients existants et de prospects composés de professionnels sur tous secteurs d'activités ;
- * Suivre et fidéliser le portefeuille client afin de devenir l'interlocuteur privilégié du client sur de la vente répétitive ;
- * Prospecter de nouveaux clients afin d'accroître votre portefeuille clients ;
- * Négocier les propositions commerciales et les argumenter jusqu'au closing de l'affaire ;
- * Réaliser des reportings de votre activité commerciale.

POSTE EN HOME OFFICE BASÉ SUR LA ZONE D'ITINÉRANCE SUR LE SUD DES DÉPARTEMENTS 42 ET 63 ET L'INTÉGRALITÉ DU DÉPARTEMENT 43..

Qualifications

DE FORMATION COMMERCIALE, VOUS POSSÉDEZ UNE EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE MINIMALE DE 3 ANS DANS LA VENTE DE PRODUITS À DOMINANTES TECHNIQUES EN B TO B.

Doté(e) d'un excellent relationnel et dynamique, vous savez gérer vos priorités et être proactif. Vous aimez être au contact des clients et avez à cœur de les fidéliser.

Vous êtes organisé(e) et rigoureux(euse) dans le suivi de vos dossiers, vous travaillez en équipe (adv, logistique, transport)

Autant chasseur qu'éleveur, la prospection ne vous fait pas peur mais

Organisme employeur

Talents Commerciaux

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

42218, ST ETIENNE, ST ETIENNE, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

15 septembre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

15.10.2024

vous savez aussi fidéliser vos clients et entretenir des relations commerciales sur des ventes longues.

Vous êtes reconnu pour votre goût du challenge.

Vous vous reconnaissez ? Parlons nous !

RÉMUNÉRATION FIXE + VARIABLE SUR ATTEINTE D'OBJECTIFS / VÉHICULE
DE
FONCTION 5 PLACES / RTT