



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-dreux-f-h>

Technico-commercial itinérant Dreux F/H

Description

Branchez-vous sur des projets à haute tension
Rattaché au Chef des Ventes, votre mission consiste à conquérir et développer nos parts de marché sur les prescriptions de produits et solutions variés dédiés au monde de l'énergie. Votre portefeuille client sera principalement composé d'artisans électricité mais également de plombier, chauffagiste. Vous pourrez être amené à développer des gammes aussi diversifiées que l'éclairage, l'automatisme, l'appareillage, les armoires électriques, le matériel Atex, les équipements de distribution basse et moyenne tension, mais aussi la climatisation, les panneaux photovoltaïques, la domotique etc...

A ce titre, vos missions seront?de :

Prescrire l'offre de produits et de systèmes Rexel,
Déployer des plans de croissance Rexel incluant les actions commerciales sur certaines familles d'offre et certains fabricants,
Détecter des affaires,
Déployer des contrats clients,
Saturer des ventes par une démarche de vente connexes et de vente prédictive,
Développer des offres de services,
Utiliser des solutions digitales comme canal d'avant-vente et de vente,
Demander un conseil ou un appui d'un ingénieur commercial pour le support d'avant-vente des projets et/ou affaires,
Piloter la satisfaction client et effectuer le suivi administratif.

Qualifications

Un(e) pro de l'électricité sous tension positive
Chez Rexel, nous valorisons avant tout les compétences, l'expérience et les qualités personnelles?:

Formation et expérience : Vous avez une formation commerciale et/ou technique, avec idéalement une connaissance des secteurs de l'électricité, de la domotique ou de la maîtrise d'énergie.

Expérience sectorielle : Une expérience en distribution BtoB ou BtoC serait un plus.
Qualités personnelles : Vous êtes reconnu(e) pour votre sens du service client, votre esprit d'équipe et votre envie de faire la différence.

Organisme employeur
ACTUAL TALENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
28134, DREUX, DREUX, France

Salaire de base
25000 € - **Salaire de base**
25000 €

Date de publication
28 septembre 2025 à 15:05

Valide jusqu'au
28.10.2025