



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-electrotechnique-f-h-2>

## Technico-Commercial Itinérant électrotechnique F/H

### Description

#### Vos missions

Rattaché(e) à la direction commerciale, vous intervenez en autonomie sur votre territoire pour :

- Prospecter activement et développer un portefeuille clients
- Fidéliser la clientèle existante par une relation commerciale durable et de qualité
- Appliquer la stratégie commerciale définie par la direction
- Concevoir et proposer des **solutions techniques et commerciales adaptées** aux besoins clients
- Représenter l'entreprise auprès des professionnels du secteur
- Analyser l'évolution du marché et remonter les informations terrain
- Respecter la réglementation économique et la politique tarifaire en vigueur

#### Votre périmètre produits

Vous intervenez sur des gammes généralistes et complémentaires :

- Éclairage et appareillage
- Armoires électriques et distribution basse tension
- Climatisation
- Panneaux photovoltaïques
- Domotique et solutions de confort et sécurité de l'habitat

#### Vos responsabilités

- Atteindre les objectifs de **chiffre d'affaires et de marges**
- Mettre à jour quotidiennement les données dans le **CRM**
- Élaborer devis et propositions commerciales, saisir les commandes
- Suivre les livraisons, encaissements et encours clients

**Organisme employeur**  
ETONG CAUSSE JULIENNE

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
97105, BASSE TERRE, BASSE  
TERRE, France

**Salaire de base**  
42000 € - **Salaire de base**  
48000 €

**Date de publication**  
26 décembre 2025 à 18:02

**Valide jusqu'au**  
25.01.2026

- Conseiller techniquement les clients et optimiser les marges
- Proposer des développements de gammes et des améliorations des procédures commerciales
- Rédiger les comptes rendus de visites et participer aux réunions commerciales

### **Votre quotidien**

- Prospection structurée et systématique
- Tournées commerciales planifiées avec la hiérarchie
- Visites hebdomadaires chez les clients actifs
- Participation aux réunions commerciales hebdomadaires et périodiques avec la Direction

### **Qualifications**

- **Minimum 3 ans d'expérience** (hors stage/alternance) sur un poste commercial terrain dans la vente de matériel électrique et solutions confort/sécurité habitat
- Profil **technico-commercial terrain** (poste de conseiller de vente non adapté)
- **BTS minimum**, sauf profil disposant d'au moins **5 ans d'expérience confirmée**
- Être déjà en **Guadeloupe** ou avoir un **projet mûri d'installation en Guadeloupe**

### **Pourquoi nous rejoindre ?**

- Un poste terrain à forte autonomie et responsabilités
- Une offre produits large et innovante
- Un environnement dynamique en pleine croissance
- Des perspectives d'évolution selon performances

### **Intéressé(e) ?**

Envoyez votre candidature (CV + motivations) et rejoignez une entreprise engagée dans le développement de solutions techniques durables et performantes.