



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-en-joints-industriels-belgique-f-h-2>

## TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT EN JOINTS INDUSTRIELS BELGIQUE F/H

### Description

Vous assurez le développement du CA de l'Entreprise en Belgique.

Prospecter et rechercher des nouveaux clients. Créer un plan de prospection commerciale.

Conseiller et répondre aux questions des clients sur les produits ou services vendus.

Suivre les dossiers clients et fidéliser la clientèle.

Participer à des événements, salons, etc. Dans le but de rencontrer de nouveaux clients.

Négocier de nouveaux contrats, les conditions commerciales de ces contrats, remettre à jour certaines clauses.

Se déplacer régulièrement chez les clients. Organiser des tournées dans le but de démarcher physiquement les clients.

Effectuer des tâches administratives et rédiger des offres de contrats commerciaux

### Qualifications

Vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans dans la vente de joints, de systèmes d'étanchéité ou de fournitures industrielles, n'hésitez pas à nous rejoindre.

Salaire (Selon expérience) + Commissions + Primes + intérressement

+ Voiture de Fonction

+ Téléphone, ordinateur, EPI...

**Organisme employeur**  
ACTEOM

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
France

**Date de publication**  
22 octobre 2024 à 21:02

**Valide jusqu'au**  
21.11.2024