



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-f-h-15>

Technico-commercial itinérant F/H

Description

Le leader européen dans le domaine des transmissions et équipements industriels, recherche activement un profil TECHNICO COMMERCIAL (H/F) pour renforcer son équipe dédiée au secteur de L'Île-de-France.

Fondée en 1971, il s'agit d'une filiale d'un groupe allemand renommé et un acteur majeur dans le domaine des transmissions basées sur des courroies dentées. Forte d'un effectif moyen de 65 personnes, de quatre agences commerciales et d'un atelier de production, l'entreprise propose à ses 2 000 clients des solutions sur mesure dans le domaine des transmissions par poulie-courroie, électromagnétiques et électromécaniques.

Missions :

- Proposer les meilleures solutions techniques basées sur nos produits de transmission de mouvement (de type courroies, poulies, vérins) et effectuer des calculs de transmissions ou autres calculs de puissance.
- Réaliser des chiffrages et le suivi des offres commerciales faites à vos clients.
- Défendre les marges commerciales du secteur et de l'entreprise.
- Négocier les contrats commerciaux.
- Traiter avec nos fournisseurs, principalement allemands, en anglais ou en allemand
- Fidéliser, entretenir et renforcer la clientèle existante et suivre nos partenaires distributeurs.
- Gérer votre secteur géographique, développer votre portefeuille client et son chiffre d'affaires.
- Traiter et suivre les leads entrants par le site internet.
- Exploiter et alimenter l'outil de gestion de la relation client interne.
- Rendre compte de votre activité et être capable de travailler seul ou en équipe.
- Prospecter de nouveaux clients dans des secteurs variés correspondant à l'éventail de nos produits et du savoir-faire technique de notre entreprise.

> Vous formerez avec l'Assistant Commercial du secteur une équipe soudée et dynamique.

> Vous pourrez vous appuyer sur l'un des ERP leader du marché déployé ces dernières années et qui fera l'objet de l'implémentation de sa dernière version dans les tous prochains mois.

Avantages :

- Rémunération fixe annuelle entre 38kEUR et 45kEUR sur 13 mois.
- Statut Cadre.
- Primes sur objectifs.
- Tickets restaurants ou accès au restaurant inter-entreprises.
- Jours de RTT
- Mutuelle et retraite supplémentaire
- Véhicule de fonction, smartphone.

Organisme employeur
SOLINKI

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu de poste
92036, GENNEVILLIERS,
GENNEVILLIERS, France

Salaire de base
40000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication
5 octobre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au
04.11.2024

Saisissez cette opportunité !

Qualifications

Le profil attendu :

Formation minimale BTS Génie Mécanique ou Génie Electrique alliée à une formation commerciale,

Expérience de 3 ans minimum idéalement dans le secteur de l'industrie et du B to B. Vous serez à même d'effectuer des calculs de transmissions mécaniques et électriques à partir d'un cahier des charges.

Doté(e) d'une bonne capacité d'analyse et d'écoute, vous saurez comprendre avec précision les besoins de vos clients et apporter des réponses adaptées.

Votre dynamique commerciale, votre esprit d'initiative, votre aptitude à travailler de façon autonome et votre fiabilité seront vos principaux atouts.

Vous maitriserez Pack Office. Le poste nécessite un anglais d'un bon niveau qui facilitera vos actions techniques et commerciales. La pratique de l'allemand serait un plus très apprécié

Qualités complémentaires : mobile, organisé(e), négociateur(trice), bon esprit d'équipe dans un contexte commercial, sens des responsabilités, fort relationnel et réactif(ve).

Commercial basé à Gennevilliers (92).