



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-f-h-178>

Technico-commercial itinérant F/H

Description

Rattaché au Responsable régional, votre mission principale est la fidélisation d'un portefeuille clients qui vous est confié : deux tiers de l'activité en région lyonnaise et un tiers dans les départements de la région Auvergne Rhône Alpes.

Vos principales responsabilités :

- Représenter l'entreprise auprès des installateurs et des distributeurs dans des projets d'éclairage
- Animer les points de vente des distributeurs pour stimuler les ventes » picking » et les projets
- Adapter votre plan d'action commercial en fonction du type de client, en accord avec votre responsable régional
- Etablir les offres produits/prix en réponse aux demandes des clients, en coordination avec les équipes internes
- Créer les devis avec le support de l'ADV, assurer le suivi des commandes et leur exécution depuis la livraison jusqu'au paiement
- Permettre le suivi rigoureux de votre activité commerciale via l'outil CRM de l'entreprise

Qualifications

H/F de formation technique en électrique ou électrotechnique, complétée idéalement par une formation commerciale, vous possédez une expérience professionnelle de huit ans minimum dans la vente de produits et/ou de solutions d'éclairage. Vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation. Vous faites preuve d'aisance relationnelle, d'autonomie et de bonnes capacités d'adaptation. Orienté résultats, vous êtes quelqu'un de pragmatique et vous êtes à l'aise avec les chiffres. Doté d'un bon esprit d'équipe, vous êtes orienté satisfaction client. Enfin, vous êtes organisé, proactif et maîtrisez les outils bureautiques et le CRM.

Organisme employeur

MANAVA CONSULTING

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69290, ST PRIEST, ST PRIEST,
France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

22 septembre 2025 à 21:07

Valide jusqu'au

22.10.2025