



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-f-h-181>

Technico-commercial itinérant F/H

Description

Nous recherchons pour notre client, acteur majeur du marché de la protection, de l'hygiène et de la sécurité des personnes sur le lieu de travail, un(e) commercial(e) itinérant(e) Grands comptes spécialisé(e) dans le domaine des EPI

Secteur : département 69

Mission

Gérer et développer un portefeuille clients Grands comptes, prospection et augmentation du nombre de clients et du volume de chiffre d'affaires

A ce titre, vous assurez les principales tâches suivantes :

- Découverte des besoins chez les clients Grands comptes
- Présentation des produits de la société, auprès des utilisateurs et influenceurs
- Négociation.
- Relance pour conclure les affaires et les développer
- Réalisation et suivi des objectifs (mensuels et annuels) de chiffre d'affaires et de marge.
- Suivi des règlements.
- Compte-rendu précis de son travail et transmission à sa hiérarchie

Organisme employeur

Omnium RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

Salaire de base

36000 € - **Salaire de base**
46000 €

Date de publication

25 septembre 2025 à 19:05

Valide jusqu'au

22.10.2025

Qualifications

Vous possédez une expérience commerciale dans la vente de produits techniques en B to B (obligatoirement dans le domaine des EPI ou de la fourniture industrielle)

Une expérience auprès des Grands comptes seraient un atout pour votre candidature

Vous avez un tempérament enthousiaste et vous appréciez faire preuve d'autonomie et de polyvalence

Vous cultivez naturellement le sens de la satisfaction client

Vous désirez faire partie d'un groupe dynamique, sérieux et offrant de réelles possibilités de développement et d'avenir