



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-f-h-183>

TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT F/H

Description

Talent In Sight, Cabinet de Conseil en Recrutement, recherche pour son client, filiale française d'un groupe international spécialisé dans la fabrication et la commercialisation de produits et de systèmes pour le contrôle et la régulation de la vapeur :

UN TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT F/H

Secteur : Grand-Est, Belgique francophone et Luxembourg – Poste en Home-Office.

Dans le cadre d'une création de poste pour développer le secteur, rejoignez une entreprise à taille humaine, soutenue par un groupe international, où proximité, expertise et accompagnement des clients sont au cœur de la stratégie !

Rattaché.e au Directeur Général, vous entretez et développez un portefeuille clients composé d'industries basées sur le secteur géographique qui vous est attribué (départements 52, 54, 55, 57, 67, 68, 88 et 90 + Belgique francophone + Luxembourg).

À ce titre, vos principales missions sont les suivantes :

- Prospecter et développer les affaires par la recherche constante de nouvelles opportunités,
- Promouvoir les produits et services auprès des clients,
- Apporter votre expertise technique en conseillant les clients,
- Vous positionner en expert de la performance énergétique des industriels,
- Développer si nécessaire des solutions adaptées répondant aux exigences client,
- Répondre aux appels d'offres,
- Suivre et analyser les ventes sur votre périmètre (prévisions, évolutions),
- Traiter les réclamations clients dans le respect de la relation commerciale,
- Piloter la relation commerciale avec un distributeur basé en Alsace.

Qualifications

De formation technique de type BAC+2/BAC+3 minimum (mécanique, thermique ou

Organisme employeur

TALENT IN SIGHT

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

57463, METZ, METZ, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
65000 €

Date de publication

29 septembre 2025 à 11:09

Valide jusqu'au

29.10.2025

autre), vous justifiez d'une expérience réussie de 5 ans minimum en développement commercial dans le domaine des utilités pour les industriels.

Homme/Femme de terrain, vous êtes reconnu.e pour votre organisation et votre autonomie. Vous disposez par ailleurs d'une grande aisance relationnelle vous permettant de vous adapter à des interlocuteurs variés.

Curieux.se, votre attrait pour la technicité des produits vous permettra de vous épanouir sur ce poste.

Doté.e d'un fort esprit d'équipe, vous souhaitez rejoindre une entreprise en croissance, qui saura vous accompagner dans votre intégration et votre évolution.

Vous êtes à l'aise en anglais et la maîtrise de l'allemand serait grandement appréciée.

Rémunération et avantages : Statut cadre, forfait jour. Rémunération fixe entre 45 000 et 55 000 € brut annuel selon profil, part variable non plafonnée basée sur le chiffre d'affaires et véhicule de fonction.