



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-f-h-194>

Technico-commercial itinérant F/H

Description

Nous recherchons pour notre client, acteur majeur du marché de la protection, de l'hygiène et de la sécurité des personnes sur le lieu de travail, un(e) commercial(e) itinérant(e) spécialisé(e) dans le domaine des EPI

Secteur : département 44 Sud et 85 Nord

Mission principale

Gérer et développer un portefeuille clients existants, prospecter et augmenter le nombre de clients et le volume de chiffre d'affaires

A ce titre, vous assurez les principales tâches suivantes :

- Découverte des besoins chez les clients.
- Élaboration des devis
- Présentation des produits de la société, auprès de la clientèle
- Négociation.
- Relance pour conclure les affaires et les développer
- Réalisation et suivi des objectifs (mensuels et annuels) de chiffre d'affaires et de marge.
- Suivi des règlements.
- Compte-rendu précis de son travail et transmission à sa hiérarchie et son binôme sédentaire

Qualifications

Vous possédez une expérience commerciale dans la vente de produits techniques en B to B (idéalement dans le domaine des EPI ou de la fourniture industrielle)

Vous avez un tempérament enthousiaste et vous appréciez faire preuve d'autonomie et de polyvalence

Vous cultivez naturellement le sens de la satisfaction client

Vous désirez faire partie d'un groupe dynamique, sérieux et offrant de réelles possibilités de développement et d'avenir

Organisme employeur

Omnium RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

6 octobre 2025 à 19:05

Valide jusqu'au

05.11.2025