



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-f-h-27>

Technico-commercial Itinérant F/H

Description

Vos missions :

Vendre et valoriser de nos produits et services auprès de notre clientèle B to B (Installateurs électriciens, Industriels, Grands comptes, Distributeurs)
Conseiller les clients et leur apporter un haut niveau de satisfaction
Développer les offres de service
Négocier les prix et les délais
Développer le canal de vente digital

Qualifications

Plus qu'un diplôme ou un niveau d'expérience, c'est avant tout la pertinence de votre parcours commercial, l'adéquation de vos connaissances techniques et vos qualités personnelles qui feront la différence, en particulier :

Une formation ou un cursus professionnel technique et commercial de niveau confirmé
Une expérience réussie dans la vente
La maîtrise des produits et solutions électriques
L'autonomie, le sens du commerce et du service, ainsi que l'esprit d'équipe

Organisme employeur

TalentPeople

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

44184, ST NAZAIRE, ST
NAZAIRE, France

Salaire de base

25000 € - **Salaire de base**
30000 €

Date de publication

24 octobre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

23.11.2024