



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-f-h-2>

Technico-commercial itinérant F/H

Description

Dans le cadre d'un remplacement, vous êtes chargé(e) de développer la vente de produits, solutions et services relatifs à nos activités motorisation (moteurs électriques, réducteurs, électronique de puissance), appareillages et systèmes et câbles spéciaux. Vous intervenirez sur les départements suivants: (40, 64, 47, 32, 65, 46, 82, 31, 09, 15, 12, 81, 11, 48, 34, 66).

Vos missions principales sont les suivantes :

- Prospecter le secteur, animer, gérer et développer le portefeuille clients et les fidéliser ;
- Écouter le client, analyser sa demande et définir l'offre produits et services la plus adaptée à ses besoins avec l'appui de l'équipe sédentaire ;
- Animer le réseau de bobiniers et de revendeurs partenaires spécialisés ;
- Promouvoir notre offre auprès des utilisateurs finaux (industries).

Qualifications

- Formation minimum BAC+2 en électrotechnique complétée par une expérience et/ou une formation commerciale ;
- Expérience significative de 10 ans minimum sur un poste similaire ainsi qu'en prescription et suivi d'affaires complexes ;
- Connaissance du marché, du secteur géographique et de la filière électrique ;
- Maîtrise des outils informatiques (CRM, pack Office...) ;
- Autonome et doté d'un bon relationnel, vous êtes animé(e) par le goût du challenge, l'esprit d'équipe, êtes organisé(e) et avez le sens de la négociation commerciale.

Organisme employeur
SERMES S.A.

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
MATÉRIEL ÉLECTRIQUE

Lieu du poste
67080, DACHSTEIN, DACHSTEIN,
France

Date de publication
5 septembre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au
05.10.2024