



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-grands-comptes-f-h-2>

Technico-Commercial Itinérant Grands comptes F/H

Description

Notre client, filiale d'un groupe de dimension internationale, est spécialisé dans le négoce de composants techniques (composants de transmission mécanique, hydraulique/pneumatique, automatisme, ...) auprès des professionnels de l'industrie (ex : industrie automobile, industrie aéronautique ; etc ...)

Vous commercialisez des solutions adaptées aux besoins des clients Grands comptes en disposant de l'offre produits la plus large du marché

Votre secteur géographique d'activité sera constitué de l'Ile de France

Missions :

Au sein d'une équipe, vous serez accompagné(e) avec un plan d'intégration adapté à la prise de vos fonctions, pour garantir la politique commerciale de l'entreprise sur le terrain.

Un portefeuille clients Grands comptes déjà établi vous sera confié, afin d'en assurer le développement par des actions de visite/prospection, conseil et vente auprès d'une clientèle Grands comptes de professionnels de l'industrie

Votre sens de l'analyse et votre écoute sont des ressources indispensables pour identifier et qualifier les besoins des clients

Vous apportez les solutions, orientez les choix sur les produits

Vous assurez le suivi commercial et administratif des affaires jusqu'à leur déroulement final en collaboration avec les attachés commerciaux sédentaires

Qualifications

Issu(e) préférentiellement d'une formation technique (maintenance industrielle, hydraulique, pneumatique, automatisme, , etc...) OU ayant une expérience commerciale dans le négoce BTOB auprès des industriels

Une expérience auprès des clients Grands comptes de l'industrie serait un véritable atout pour votre candidature

Votre sens du relationnel sera le garant d'une solide capacité à gérer votre portefeuille client sur le long terme.

Rigueur et organisation sont vos principaux atouts pour réussir dans cette fonction

Dynamique et tenace, vous êtes doté(e) d'un esprit d'équipe

Organisme employeur

Omnium RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

92050, NANTERRE, NANTERRE,
France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

4 octobre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

03.11.2024

