



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-materiels-dinvestissement-f-h-2>

Technico commercial itinérant matériels d'investissement F/H

Organisme employeur
ORSO&PAOLI

Description

Rattaché au Directeur commercial de l'entreprise, nous vous proposons d'être le représentant exclusif d'un fabricant premium de machines de TP (tractopelles, pellesteuses, etc.).

Vos principales missions :

- Vous prospectez et développez votre réseau auprès d'une clientèle composée essentiellement d'artisans (terrassiers, maçons, couvreurs, paysagistes...) mais aussi de grandes entreprises utilisatrices et industrielles, sur votre secteur géographique : les départements 87 et 23,
- Vous proposez des machines neuves, d'occasion ou en location longue durée,
- Homme ou femme de terrain, vous entretenez une proximité réelle avec vos clients et prospects et développez votre secteur grâce à votre tempérament de chasseur et à des actions commerciales concrètes,
- Vous identifiez les affaires, les potentiels et les besoins de chaque prospect ; votre objectif est de développer les ventes et le chiffre d'affaires de votre zone,
- Vous appréciez travailler sur des cycles de vente longs (environ 3 mois),
- Vous rédigez des rapports et comptes rendus de visite réguliers.

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
80000 €

Date de publication

7 octobre 2025 à 11:06

Valide jusqu'au

06.11.2025

Poste basé en home office (100 % télétravail) ou dans l'une des agences du groupe (au choix).

Secteur : départements 87 et 23.

Qualifications

Issu(e) d'une formation technique ou commerciale, vous disposez d'un profil de commercial terrain et d'une expérience idéalement acquise dans la vente de matériels d'investissement.

Charismatique et chasseur dans l'âme, vous possédez un fort tempérament commercial et savez sortir de votre zone de confort sur un marché où la concurrence est importante. Vous êtes parfaitement à l'aise sur le terrain.

Vous faites preuve d'agilité d'esprit, êtes force de proposition et savez rebondir avec intelligence face aux problématiques du terrain. Vous disposez d'une maturité commerciale vous permettant de comprendre les attentes de vos interlocuteurs.

La connaissance de l'environnement local et culturel de la région constitue un atout supplémentaire.

CDI – 39 heures

Rémunération : fixe selon profil et expérience (environ 30 K€ brut/an) + variable attractif (de 1500€ à 4000€ brut mensuel, voire davantage selon vos résultats).

Avantages : véhicule utilisable le week-end et pendant les vacances, ordinateur, iPad et téléphone professionnel.