



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-nantes-44-f-h>

Technico-commercial Itinérant – Nantes (44) F/H

Description

C'est pourquoi nous recherchons le futur Technico-commercial Itinérant à Nantes (44), qui sera un acteur indispensable pour le développement de l'entreprise. Vous serez amené à auditer le terrain et rendre compte de vos constats pour favoriser le développement de la société, et définir la meilleure stratégie pour créer une agence.

- A l'aide d'un fichier client préétablis, vous prospecterez et développerez un portefeuille dans le but d'atteindre les objectifs. La fidélisation est un gros enjeu, auprès des clients démarchés !
- Vous disposerez des outils et d'une formation pour répondre techniquement aux besoins et réaliser les propositions commerciales adaptées. Par ailleurs, il sera important de suivre les dossiers et les chantiers, pour développer votre relation client !

Idéalement, nous recherchons un profil basé à Nantes, qui sera partant pour développer une partie des Pays de la Loire et la Bretagne. Au quotidien, vous serez amené à rencontrer une clientèle d'installateurs, artisans, PME et de grands comptes.

Qualifications

Le profil recherché :

- Une expérience significative en tant que Technico-commercial ou Chargé d'affaires, de préférence auprès d'une clientèle d'installateurs/artisans.
- Une véritable appétence technique et la détermination de devenir expert
- Un profil pédagogue et à l'écoute, avec une bonne posture professionnelle et un certain leadership

Quelques informations indispensables :

- Contrat en CDI
- Une rémunération attractive, composée d'un fixe et d'une part variable attractive
- Une voiture de fonction, avec carte essence et badge péage

Vous souhaitez vous lancer dans une nouvelle aventure challengeante ? Saisissez votre chance et postulez !

- 1 - Après consultation de votre profil, un premier échange téléphonique de 10-15 minutes se fera avec Marine Petit, la consultante en charge de cette mission.
- 2 - Par la suite, vous êtes rencontré en entretien, afin d'échanger autour de votre parcours, vos aspirations professionnelles et du poste proposé.
- 3 - Votre candidature est transmise et étudiée, afin d'organiser une rencontre avec l'entreprise.

Organisme employeur

Hunteo

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Date de publication

30 août 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

29.09.2024